

5-FUENTES DE INGRESO

- ¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto o el servicio?

Para poder crear e invertir en un servicio innovador y tecnológico nuestro equipo formado por cinco personas hemos puesto un capital de 15.000€ cada uno para el conjunto de procesos que da lugar la aplicación.

Conseguiremos los ingresos financieros de tales formas:

- Pago de los usuarios por la suscripción a la aplicación.
- Por cada servicio alquilado o comprado, nuestra empresa se queda un porcentaje de lo pagado por el cliente.
- Promociones a otras empresas para que puedan aparecer en nuestra aplicación y mostrar su servicio.
- Publicidad de nuestro mercado.

Nuestro cliente a la hora de comprar un producto o servicio, tiene a su disposición la opción de hacerse socio en nuestra aplicación pagando una tarifa seleccionada y así obtienen descuentos, promociones, puntos acumulables por cada compra y cuentan con un mes gratis a partir del día de su suscripción.

TARIFA DE SOCIOS DE LA APLICACIÓN			
Estudiantes	Jubilados	Tarifa normal	
Mes			
2,5€	2,5€	4,2€	
Año			
4,2€	27,6€	49,2€	

Al registrarse el usuario o en su cumpleaños se le otorga un descuento del 25% por su primera compra y por cada una de ellas se almacena puntos acumulables pueden obtener un regalo dependiendo de cuantos tengan y así persuadir al cliente para su fidelidad.

Nosotros para conseguir ingresos, nos quedamos con el 50% de beneficios a la hora de que los clientes compren un servicio o un producto y el otro 50% se queda la empresa asociada encargada de la experiencia del cliente.

También, otras maneras de conseguir ingresos financieros pueden ser:

- Publicidad
- Donaciones de empresa
- Interés del consumidor
- Suscripciones
- Promoción del servicio y productos.