

FUENTES DE INGRESOS

HORARIOS POR PROYECTOS DE CONSULTORÍA

Tendremos predefinidos cada horario para los proyectos, pudiendo adaptarse para ayudar personalmente a cada PYME. Este formato predefinido ayudará a tener una estructura clara y flexible para la gestión de los proyectos y, aquellos proyectos de empresa que se salgan de los horarios establecidos, tendrán que pagar a parte del servicio básico que se les ofrece.

MODELOS DE SUBSCRIPCIÓN MENSUAL

Ofrecer servicios de suscripción mensual para ofrecer soporte técnico, actualizaciones tecnológicas o acceso a redes de negocio. Esto incluye un soporte continuo diario para las PYMES, incluyendo actualizaciones y mantenimiento. Además, se le dará soporte a unas herramientas exclusivas que no entrar con el plan normal.

PLATAFORMA DIGITAL Y APLICACIONES

Tendremos una plataforma digital donde los clientes podrán ver en tiempo real los análisis realizados, donde tendrán consejos de como mejorar el valor de su empresa.

TALLERES Y CAPACITACIONES

Realizaremos talleres para líderes y empleados de PYMES para poder formarles y así poder ser los líderes del mercado. Tendremos cursos online, certificaciones o programas presenciales. También se les habilitará un soporte para poder realizarnos todas las preguntas que tengan.

SERVICIO DE MENTORÍA

Se les cobrará por los servicios de diagnóstico, asesoramiento personalizado y la consultoría estratégica de cada PYME. Las tarifas dependerán del modelo que hayan elegido, si por hora o contratando un pack de horas.

PUBLICIDAD Y PATROCINIOS

Generar ingresos a través de acuerdos publicitarios y patrocinios. Puedes ofrecer espacios publicitarios en tu plataforma digital, aplicaciones móviles o eventos, permitiendo que marcas interesadas se asocien con tu marca

PRODUCTOS COMPLEMENTARIOS

Creación de programas de que ofrezcan a los clientes una serie de herramientas, hardware o los recursos necesarios para poder implementar las soluciones que les hemos propuesto.

COMISIÓN DE VENTA

Realizaremos acuerdos con las PYMES para poder obtener parte de los ingresos generados gracias a las soluciones que les hemos implementado. Así nuestro equipo estará más motivado para cumplir con los objetivos que se nos ha propuesto para mejorar la eficiencia de la empresa.