

FUENTES DE INGRESOS

¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

¿Qué productos o servicios ofrecemos?

claramente si vamos a vender flores secas, aceites, comestibles productos medicinales o servicios como consultoría

¿Quién es tu cliente objetivo?

Identifica si tus clientes serán consumidores recreativos pacientes medicinales dispensarios o clínicas.

¿Cual es tu modelo de negocio principal?

Fuente de ingreso: será por ventas directas suscripciones licenciamiento o eventos especiales

¿Qué regulaciones afectarán tus ingresos?

Comprueba las leyes locales para garantizar que el negocio cumple con los requisitos legales para operar.

¿Qué estrategia de marketing utilizaras para llegar a tus clientes?

Determina cómo proporcionaremos productos respetando las restricciones legales en publicidad.