

PLAN DE EMPRESA ANDA CON NOSOTRAS



Primero hemos buscado nuestro mercado objetivo el cual en la Comunidad Valenciana hemos encontrado 100.000 personas con dificultad de movilidad, en el primer año nos centraríamos en aproximadamente 28.782 personas, por lo tanto, nuestra cuota de penetración es de 2877 ventas las cuales hemos dividido entre 20 que son los días laborales en un mes, 4 que son las semanas de un mes y 12 que son los meses del año para saber cuánto tendríamos que vender.

En 20 días sería conveniente vender 240 unidades.
Cada día tenemos previsto unas ventas de 12 unidades.

Hemos pensado que propondríamos nuestra idea a un proveedor para que la fabrique que en este caso sería Cecotec.

Después hemos comenzado a calcular el balance

donde hemos puesto los costes aproximados de los componentes del andador.

A continuación hemos descubierto que lo más conveniente sería vender el producto a 600€ para obtener un 0,2915 de margen.

Después de calcular este proceso hemos calculado los materiales informáticos, las instalaciones, maquinaria, aplicaciones informáticas y mobiliario. Estos datos serían el activo corriente, después hemos anotado existencias iniciales y tesorería que sería el pasivo corriente.

Cuando ya tenemos eso calculado hemos realizado el cálculo de los salarios, el alquiler, suministros y demás.

También hemos hecho la cuenta de pérdidas y ganancias donde hemos puesto el almacén en donde nos localizamos que está en Vara de Quart el cual nos costaría unos 3400€ y lo hemos multiplicado por los meses del año, después hemos hecho el mismo proceso con luz, agua, seguros, publicidad, salarios y seguridad social, materiales de papelería sobre todo y otros gastos, todos estos cálculos nos han dado un total de 333.549€ al cual le hemos restado los gastos financieros que son 7956€ del cual obtenemos el resultado antes de impuestos.

Nuestros impuestos sobre el beneficio son 65.118€ por lo tanto el resultado neto es 260474€ que es lo que ganamos el beneficio que ganamos el primero año.

Por último, nuestro umbral de rentabilidad es de 973 unidades por lo tanto son las unidades que deberíamos vender, en nuestro caso hemos decidido que vamos a vender 2877 unidades.

Cuenta de Pérdidas y Ganancias			Importe (€)	
Ingresos obtenidos por las ventas	€ 1.727.593,51	100,00%	1. INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	
Gastos de explotación	€ 1.224.000,00	70,85%	Ventas de mercaderías	
MARGEN BRUTO	€ 503.593,51	29,15%	Prestaciones de servicios	
Gastos de estructura	€ 162.443,94	9,40%	2. GASTOS DE EXPLOTACIÓN	
Amortización inmovilizado	€ 7.600,00	0,44%	Aprovisionamientos	
Resultado antes de intereses e impuestos	€ 333.549,57	19,31%	Compras (consumos) de mercaderías	
Gastos financieros	€ 7.956,00	0,46%	Gastos de personal	
Resultado antes de impuestos	€ 325.593,57	18,85%	Salarios y Seguridad Social	
Impuestos sobre el Beneficio	€ 65.118,71	3,77%	Otros Gastos de Explotación	
RESULTADO NETO	€ 260.474,86	15,08%	Luz, agua, alquileres, reparaciones.	
			Amortización del inmovilizado	
			A. RESULTADO DE EXPLOTACIÓN (1-2)	
			3. INGRESOS FINANCIEROS	
			4. GASTOS FINANCIEROS	
			B. RESULTADO FINANCIERO	
			C. RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A+B)	
			5. Impuesto sobre el beneficio*	
			RESULTADO DEL EJERCICIO (C-5)	
Gastos de estructura	€ 162.443,94			

A

B

C

D

E

F

G

H

I

J

1

BALANCE DE SITUACIÓN INICIAL

2

3

PLAN DE INVERSIONES

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

</

Tamara y Rodríguez
fueron la actividad la descripción
del funcionamiento y aplicación:
existencias por más, comprar
(8000 €). Por 6000 € en la
nar. Elabora e
1.º Recoge te
básico.
2.º Interpreta
ahora que
rán dispo