



FUENTES DE INGRESOS

Para llevar a cabo este proyecto, hemos constituido una Sociedad Limitada (Lock&Charge SL).



Esta forma jurídica nos permite iniciar la actividad con un capital social mínimo y una responsabilidad limitada al capital aportado protegiendo así nuestro patrimonio personal. En nuestro caso, seremos tres socios que aportamos 15.000€ cada uno, alcanzando una financiación inicial con **recursos propios de 45.000€**.

Plan de Financiación		
Concepto	Importe	%
Recursos Propios	45000	100
Recursos Ajenos (créditos etc.)		
Total	45000	100

Nuestro modelo de ingresos se basa en una combinación estratégica de **pagos únicos y recurrentes** que aseguran tanto la sostenibilidad financiera como el crecimiento continuo del proyecto:

PAGOS ÚNICOS:

- ✓ **Venta directa de estaciones de carga:** Ingresos generados por la adquisición inicial de nuestras estaciones, dirigidos a empresas, instituciones educativas, gobiernos locales y otros actores clave en la movilidad eléctrica.
- ✓ **Venta online:** Nuestra plataforma digital permite a los clientes adquirir estaciones de carga de manera sencilla y eficiente, facilitando el acceso a nuestros productos.



Los clientes podrán realizar sus pedidos a través de nuestra página web o en nuestra tienda física. El producto llegará directamente al cliente, sin intermediarios. Los pedidos realizados en la web serán gestionados por un servicio de transporte, que se encargará de la entrega.

PAGOS RECURRENTES:

✓ **Espacios publicitarios:**

- Paneles exteriores: Superficies visibles en las estaciones para anuncios dirigidos a peatones y conductores.
- Publicidad en la aplicación móvil: Anuncios personalizados orientados a un público segmentado que utiliza nuestra app para reservas y accesos.

- ✓ **Planes de mantenimiento:** Contratos renovables para servicios preventivos y correctivos, asegurando el correcto funcionamiento de las estaciones y fomentando la lealtad de los clientes.

PONDERACIÓN DE FUENTES DE INGRESOS:

Estimamos que los pagos recurrentes representarán un 70% de los ingresos totales, mientras que los pagos únicos cubrirán el restante 30%. Esta distribución refuerza la estabilidad a largo plazo, ya que los ingresos recurrentes garantizan un flujo constante, mientras que los pagos únicos generan capital inicial significativo.

INGRESOS DESTINADOS A INVERSIONES INICIALES:

Una parte significativa de los ingresos, en particular los generados por pagos únicos, será destinada a cubrir las inversiones iniciales del proyecto. Esto incluye la adquisición de equipos, el desarrollo tecnológico de las estaciones y la creación de la infraestructura necesaria para lanzar y operar en nuestro modelo de negocio.

Con esta estructura, no solo garantizamos la viabilidad económica del proyecto, sino que también maximizamos nuestras oportunidades de expansión y consolidación en el mercado de la movilidad eléctrica.

La previsión de ingresos y gastos para los 3 primeros años de actividad empresarial, la hemos realizado en una tabla que adjuntamos en el **anexo I**.

El primer año esperamos recuperar lo invertido y obtener beneficios.



Además hemos estimado un crecimiento en las ventas progresivo por lo que a largo plazo se logra un crecimiento exponencial.

A continuación se muestra una tabla resumen de los 3 primeros ejercicios, que como se puede observar el resultado económico mejora año tras año, consiguiendo alcanzar un beneficio el tercer año de **218.996 euros**.

RESUMEN CUENTA DE RESULTADOS AÑO 1, AÑO 2 Y AÑO 3			
CONCEPTO			
	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3
Ingresos			
Ventas (clientes)	204.123 €	461.495 €	502.911 €
Otros ingresos (mantenimiento)	980 €	6.720 €	6.720 €
Espacios publicitarios	10.500 €	30.600 €	39.900 €
Total ingresos	215.603 €	498.815 €	549.531 €
Costes variables			
Diseño y fabricación	113.402 €	256.386 €	279.395 €
Costes fijos			
Alquiler local	7.200 €	7.200 €	7.200 €
Suministros (agua, luz, gas, internet)	2.400 €	2.400 €	2.400 €
Servicios externos (limpieza, asesoría)	1.920 €	1.920 €	1.920 €
Costes de personal	17.360 €	34.720 €	34.720 €
Publicidad	7.200 €	4.600 €	3.900 €
Seguros	1.000 €	1.000 €	1.000 €
Total costes	150.482 €	308.226 €	330.535 €
Beneficios /Perdidas	65.121 €	190.589 €	218.996 €