

FUENTES DE INGRESO

1. Venta Directa de Luces

- **Luces para vehículos:** Faros delanteros, luces traseras, luces LED y de xenón.
- **Luces decorativas:** Tiras de LED, luces de neón y personalización lumínica para automóviles.
- **Accesorios de iluminación:** Controladores de luces, interruptores y conectores.

2. Servicios de Instalación

- **Instalación de luces automotrices:** Montaje profesional de luces principales y accesorios decorativos.
- **Personalización:** Adaptación de sistemas de iluminación al diseño y necesidades del cliente.
- **Reparación y mantenimiento:** Diagnóstico y arreglo de sistemas de iluminación defectuosos.

3. Alquiler de Equipos de Iluminación

- **Luces para eventos:** Alquiler de luces portátiles para fiestas o encuentros en la carretera.
- **Kits de iluminación temporal:** Para automovilistas que necesiten iluminación temporal por emergencias o actividades específicas.

4. Venta en Línea

- **Tienda virtual:** Ofrecimiento de productos en plataformas como Mercado Libre, Amazon o una página web propia.
- **Pedidos personalizados:** Atención a solicitudes específicas de productos o diseños únicos.
- **Envíos a domicilio:** Facilitar la adquisición de productos para clientes en zonas remotas.

5. Publicidad y Marketing

- **Espacios publicitarios en el negocio:** Venta de espacio para marcas relacionadas (p. ej., aceites, llantas).
- **Colaboraciones:** Asociaciones con talleres mecánicos, estaciones de servicio o tiendas de autopartes para promocionar servicios y productos.

6. Servicios de Consultoría

- **Asesoría técnica:** Recomendaciones personalizadas sobre sistemas de iluminación adecuados para cada tipo de vehículo.
- **Capacitación:** Cursos o talleres sobre instalación y mantenimiento de luces automotrices.

7. Otros Servicios Relacionados

- **Paquetes de emergencia:** Kits que incluyan luces de advertencia, reflectores y baterías portátiles.
- **Membresías:** Descuentos y beneficios para clientes frecuentes, como revisiones gratuitas y promociones especiales.

Estas fuentes de ingreso permiten diversificar las ganancias y garantizar un flujo constante de clientes, tanto en el punto físico del negocio como en las plataformas digitales.