

SOCIEDADES CLAVE

ALIANZAS

Es esencial contar con alianzas clave que apoyen en la tecnología, distribución y comercialización del producto.

- **Fabricantes de Hardware y Sensores IoT:** Proveedores de sensores de humedad, temperatura y luz, esenciales para el monitoreo en tiempo real.
- **Proveedores de Plataformas IoT:** Necesarios para integrar y gestionar los datos recolectados.
- **Desarrolladores de Software y Aplicaciones Móviles:** Para crear interfaces amigables y gestionar el sistema IoT a través de aplicaciones.
- **Distribuidores y Minoristas:** Empresas de jardinería y retail para facilitar la distribución del producto a usuarios finales
- **Consultores y Profesionales en Agricultura Sostenible:** Expertos en jardinería y sostenibilidad para garantizar que los dispositivos se adapten a las necesidades de las plantas.
- **Proveedores de Energía Renovable:** Para integrar soluciones de energía limpia y reducir el impacto ambiental
- **Empresas de Logística y Distribución:** Para asegurar una entrega eficiente y oportuna.

FUENTES DE INGRESO

Las principales fuentes de ingreso para el proyecto son:

- **Venta de Dispositivos IoT:** Venta de sensores, sistemas de riego automáticos, luces artificiales, etc... a usuarios particulares, empresas y profesionales
- **Venta de Accesorios y Repuestos:** Venta de accesorios adicionales, como repuestos de sensores, mangueras de riego, luces de cultivo, etc...
- **Consultoría y Servicios de Instalación:** Servicios de instalación, configuración personalizada y consultoría para empresas y usuarios particulares.