

Fuentes de Ingreso

- Venta de hardware (Sync Steps Hub):
 - Dispositivo que conecta altavoces de diferentes tecnologías. Precio: 100€/unidad.
- Suscripción premium:
 - Funcionalidades avanzadas: 10€/mes.
- App gratuita con publicidad:
 - Monetización a través de anuncios.
- Colaboraciones con fabricantes:
 - Licencias para integrar nuestra tecnología directamente en altavoces.
- Servicios de instalación:
 - Configuración personalizada para negocios y hogares.
- Servicios B2B personalizados:

También nos dirigiremos a grandes empresas como (Hoteles, auditorios, centros comerciales) y ofreceremos configuraciones específicas para sus necesidades.

- Venta de accesorios complementarios:

Ofreceremos productos como cables, adaptadores y soportes para maximizar los ingresos.

- Planes Freemium mejorados: En lugar de limitar a una conexión gratuita, permitirá tres conexiones simultáneas en plan básico. Esto incentiva a las personas a probar el servicio y, eventualmente, pasarse al modelo de suscripción premium.

La razón por la que lo hacemos así es porque el mercado B2B tiene un alto potencial de ingresos recurrentes, y la venta de accesorios complementarios puede aumentar el ticket medio. En el caso de el modelo FREEMIUM más adaptable atrae a más personas, como demuestra el caso de éxito de Spotify.