

FUENTES DE INGRESOS

Nuestras máquinas de boxeo generan ingresos a través de cuotas por uso, espacios publicitarios para marcas y acuerdos con ferias o eventos. Para gimnasios o espacios que quieran varias máquinas, ofrecemos planes de suscripción y opciones de alquiler. Además, exploramos la monetización digital mediante compras en la app, como retos premium o experiencias personalizadas.

Aceptamos pagos en efectivo, tarjeta, Bizum y PayPal para mayor comodidad. Los costes incluyen compra y mantenimiento de máquinas, transporte, personal, marketing y material publicitario. Con esta estrategia diversificada, buscamos ofrecer un modelo rentable y adaptado a las necesidades de nuestros clientes.