

5. FUENTES DE INGRESOS

A. FUENTES DE INGRESOS

Las fuentes de ingresos de Wive están diversificadas, lo que asegura la estabilidad financiera del proyecto. Las principales fuentes incluyen:

1. **Modelos de suscripción:** los usuarios pagan una tarifa mensual o anual para acceder a funciones premium de la plataforma.
2. **Comisiones por servicios integrados:** como servicios de seguros, mantenimiento o alquiler de vehículos, Wive puede recibir una comisión por cada transacción gestionada a través de su plataforma.
3. **Publicidad dirigida:** anunciantes pueden pagar para mostrar publicidad en la plataforma, dirigida específicamente a usuarios interesados en productos relacionados con la movilidad, vehículos y servicios asociados.

B. PONDERACIÓN FUENTES INGRESOS

De manera aproximada, las suscripciones generan un **60%** de los ingresos de la empresa, las comisiones por servicios integrados un **30%**, y los ingresos por publicidad el restante **10%**.

C. INGRESOS para INVERSIONES INICIALES

Para lanzar la plataforma y realizar las inversiones iniciales, Wive planea utilizar una combinación de capital de riesgo y financiamiento bancario. Los ingresos proyectados en los primeros años de operación provienen principalmente de las suscripciones, y estos se reinvertirán en mejoras continuas de la plataforma y expansión a nuevos mercados.