

5.FUENTES DE INGRESOS

A. Fuentes de Ingresos:

- **Comisiones por Transferencias:** Ingresos derivados de un porcentaje de las transacciones de jugadores con los clubes, como pueden ser las primas.
- **Honorarios por Representación:** Pagos frecuentemente por la gestión y representación de los jugadores.
- **Patrocinios y Publicidad:** Ingresos obtenidos de acuerdos publicitarios y patrocinadores.
- **Consultoría y Asesoramiento Financiero:** Servicios adicionales ofrecidos a jugadores sobre gestión patrimonial.
- **Formación y Capacitación:** Programas para jugadores jóvenes que aspiran a ser profesionales.

B. Ponderación Fuentes de Ingreso:

- Comisiones por Transferencias: 50%
- Honorarios por Representación: 30%
- Patrocinios y Publicidad: 10%
- Consultoría y Asesoramiento Financiero: 5%
- Formación y Capacitación: 5%

C. Ingresos para Inversiones Iniciales:

- **Aportes de Capital Propio:** Inversión inicial de los fundadores para establecer la estructura básica de la empresa.
- **Inversión de Socios Estratégicos:** Captación de fondos de socios interesados en el crecimiento de la agencia.

- **Créditos o Financiamiento Bancario:** Obtención de préstamos para cubrir gastos iniciales como la contratación de personal clave o establecimiento de oficinas.
- **Ingresos Anticipados por Patrocinios:** Negociación de acuerdos iniciales con marcas deportivas para asegurar saldo.