



RELACIONES CON LOS CLIENTES





¿QUÉ OYE?

- Valora mucho el entorno del negocio, oye que es un sitio para pasárselo bien y una aventura que no se puede perder.
- 

¿QUÉ PIENSA Y SIENTE?

Se siente sorprendido porque
nunca vio un negocio igual y
tiene ganas de probarlo





¿QUÉ VE?

- Ve gente divirtiéndose y no se arrepiente de haber venido

¿QUÉ DICE Y HACE?

Dice que debe venir
más y traer a sus
amigos así que
reserva con ellos.



DOLORES

- Tiene una vida muy atareada y necesita salir un rato a desahogarse y desfogar, encontrando el negocio perfecto para ello

GANANCIAS

Desea hacer deporte y
pasárselo bien con sus
amigos