

Los socios clave de nuestro negocio se pueden llegar a dividir en tres tipos distribuidores y proveedores, empresas de reparto, abogados. En cuanto a alianzas con empresas de la competencia por ahora no tenemos planeada ninguna, aun así, no estamos cerrados a ello.

En cuanto a nuestros distribuidores y proveedores son el pilar de nuestro negocio y dependemos de ellos completamente. Por esto mismo necesitamos contratos satisfactorios y duraderos, en donde ambas partes se vean beneficiados, por esto también hay que mantener relaciones sumamente cordiales. En donde se verifice la integridad de nuestros ingredientes.

Por otro lado, las empresas de reparto, como Just Eat o Uber Eats, nos ayudarán a llegar a más hogares y clientes. Por este motivo nos aseguraremos de cumplir los contratos con las empresas para mantener la relación laboral más cordial posible.

Por último y para finalizar, mantendremos contratos estables con abogados y seguros para estar al día de las regulaciones y de las necesidades sanitarias.

En conclusión, intentaremos mantener las relaciones más cordiales posibles manteniendo las cláusulas de nuestros contratos. Todo esto porque dependemos totalmente de nuestros socios más cercanos.