

Sociedades clave.

Para poder llevar a cabo nuestro modelo de negocio será necesaria la alianza o relación con otras sociedades o empresas para poder adquirir recursos, reducir riesgos u optimizar nuestro modelo de negocio.

- **Proveedores:**

En nuestro caso será necesaria una alianza con proveedores que puedan suministrarnos de los productos básicos que necesitamos para realizar los pedidos. Así conseguiremos asegurarnos la adquisición de recursos que necesitamos para desarrollar nuestra actividad. Los proveedores con los que nos aliaremos serán vendedores al por mayor de productos básicos, y locales en la medida de lo posible. Como por ejemplo podrían ser:

- **Supercahs.es**
- **Proveedores.com/alimentación-y-bebidas/burgos** más de 10.181 empresas proveedoras de las que elegir
- **Ladispensadelbierzo.es.**
- **Grupo cuevas**

En un futuro podríamos también hacer una alianza estratégica con supermercados de la zona para poder llegar a un público más amplio.