

PROYECTO STARTINNOVA

Fuentes de ingreso

Fuentes de Ingresos

Las principales fuentes de ingresos del proyecto provienen de los actores interesados en implementar y utilizar la tecnología de generadores piezoeléctricos. Estas incluyen:

1. Venta directa de tecnología y sistemas piezoeléctricos:
 - a. Ingresos derivados de la venta de los módulos piezoeléctricos a gobiernos, empresas constructoras y entidades energéticas que deseen instalarlos en sus proyectos viales.
2. Instalación y mantenimiento del sistema:
 - a. Cobros asociados a la instalación inicial y al mantenimiento periódico de los generadores para garantizar su funcionamiento óptimo.
3. Modelo de licencias o arrendamiento:
 - a. Generación de ingresos recurrentes mediante contratos de licencia o arrendamiento de la tecnología a los clientes.
4. Venta de energía excedente:
 - a. En caso de que el sistema produzca más energía de la necesaria para iluminar las carreteras, esta podría ser vendida a la red eléctrica local o a compañías energéticas.

Ponderación de Fuentes de Ingresos

La participación porcentual estimada de cada fuente de ingreso sería:

1. Venta directa de tecnología y sistemas piezoeléctricos: 50%
 - a. Representa la mayor fuente de ingresos iniciales debido a la inversión en equipos y sistemas.
2. Instalación y mantenimiento del sistema: 25%
 - a. Fuente recurrente, importante a largo plazo, ya que garantiza el buen funcionamiento del sistema.
3. Modelo de licencias o arrendamiento: 15%
 - a. Ideal para clientes que prefieren un modelo más flexible que reduzca su inversión inicial.
4. Venta de energía excedente: 10%

- a. Dependerá de la capacidad de generación energética y de los acuerdos con las redes locales.

Ingresos para Inversiones Iniciales

El proyecto requerirá una inversión inicial destacada para el desarrollo de prototipos, pruebas piloto y la fabricación de los primeros sistemas piezoeléctricos. Las vías para obtener estos ingresos incluyen:

1. Subvenciones gubernamentales y ayudas públicas:
 - a. Aprovechar programas de apoyo a la innovación y sostenibilidad ofrecidos por entidades gubernamentales o fondos internacionales.
 - b. Porcentaje estimado: 40%
2. Inversores privados y capital de riesgo:
 - a. Buscar inversores interesados en tecnologías limpias y sostenibles.
 - b. Porcentaje estimado: 30%
3. Colaboraciones con empresas del sector energético y constructoras:
 - a. Obtener acuerdos de colaboración para financiar la fase inicial del proyecto a cambio de derechos exclusivos o participación en beneficios futuros.
 - b. Porcentaje estimado: 20%
4. Crowdfunding o micromecenazgo:
 - a. Promoción del proyecto como una innovación tecnológica para atraer pequeñas inversiones de personas interesadas en iniciativas sostenibles.
 - b. Porcentaje estimado: 10%