

SIGNATERS.SL

**GUANTES
TRADUCTORES**



Fuentes de Ingresos

1. Identificación de Fuentes de Ingresos

- Ventas de Productos: Guantes traductores. (80% aprox de los ingresos totales)
- Servicios: Servicio de traducción desde los guantes (lenguaje de signos) a un dispositivo mediante una aplicación, que permita. Redactar mensajes, emails ... (7,5% aprox de los ingresos totales)
- Suscripciones: Modelos de suscripción en la app.(5% aprox de los ingresos totales)
- Publicidad: Por parte de empresas externas que quieran publicitarse a través de nuestra aplicación.(5% aprox de los ingresos totales)
- Alquiler: Posibilidad de alquileres de los dispositivos para usos temporales como pueden ser charlas, meetings...(2,5% aprox de los ingresos totales)

2. Análisis Cuantitativo

- Volumen de Ventas: en el primer año pensamos vender únicamente en España por lo que la cifra máxima que podremos vender son 4.000 unidades. No venderemos el primer año a todo el mundo por lo que aproximamos vender 2.000 unidades.
- Precios:
- Margen de Beneficio: márgenes de beneficio por fuente de ingreso.

3. Evaluación de Riesgos

Riesgos de Mercado: Una crisis económica podría afectar a la comercialización de nuestro producto, nuestros clientes potenciales no son personas con mucha capacidad económica por lo que saldrían mayormente afectados.

4. Oportunidades de Crecimiento

Como oportunidad de crecimiento vemos la posibilidad de encontrar nuevos mercados ya que con el paso de los años queremos comercializar fuera de España, empezando por los países de la Unión Europea y estudiando más tarde si se podría comercializar mundialmente.

5. Fuentes de financiación y ayudas

Para crear empresa los 5 fundadores invertiremos 120.000€ cada uno, con el objetivo de formar una empresa con la que conseguir beneficios y ayudar a la gente.

Al comenzar con la empresa pediremos ayuda a la Oficina del Emprendedor ICECYL, para que nos ayude a realizar los trámites necesarios y la búsqueda de financiación y la constitución telemática de la empresa.

También participaremos en el programa de creación y consolidación de empresas, de ICE, que nos ofrece una red de mentores y acompañamiento en la elaboración del plan de negocio. Después entraremos en el programa de apoyo al emprendimiento tecnológico e innovador de ICE, que nos ofrece acompañamiento especializado, networking, asesoramiento de expertos y ayuda en la búsqueda de financiación.

Para conseguir ayudas en la financiación vamos a solicitar un Crédito Comercial a ICO, que ayuda a financiar a corto plazo las actividades empresariales. Nuestra empresa puede solicitar este crédito ya que tenemos nuestro domicilio social en España. Queremos este crédito para poder cubrir algunos costes de la fabricación de los guantes , los cuales los primeros años se venderán en el territorio nacional.

Nuestra empresa comenzará a exportar el producto a diferentes países, por lo tanto podremos solicitar el Crédito de exportadores a ICO. Pediremos un crédito de , ya que continuaremos siendo una empresa cuyo domicilio social esté en España. El dinero del crédito lo utilizaremos para cubrir los costes de producción del bien que vamos a exportar.

Además colaboraremos con la fundación ONCE la cual es una organización que dedica su actividad a ayudar a las personas con algún tipo de discapacidad y como dice en su página web “Algunos de los beneficiarios potenciales de las convocatorias de ayudas de la fundación ONCE son cualquier entidad de nacionalidad española, dotada de personalidad jurídica que, con arreglo a sus estatutos, desarrolle una actividad coincidente con la que lleva a cabo la Fundación ONCE”.

Gastos:

	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
COMPRAS	74.856,00	149.867,00	241.205,60	449.347,00	749.227,00
GASTOS DE PERSONAL	110.494,72	99.824,64	140.774,40	188.124,16	382.287,36
OTROS GASTOS	93.623,00	181.857,00	287.195,60	537.337,00	873.217,00
MAQUINARIA	2.777€				
	281.750,72	431.548,64	669.175,60	1.174.808,16	2.004.731,36
	Totales Año 1	Totales Año 2	Totales Año 3	Totales Año 4	Totales Año 5

Ingresos:

[illegible]

Contando con gastos, ingresos etc este sería el resultado:

	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
1_ Ingresos	239.940,00	479.880,00	959.760,00	1.439.640,00	2.399.400,00
Ventas	180.000,00	360.000,00	720.000,00	1.080.000,00	1.800.000,00
Premium app	59.940,00	119.880,00	239.760,00	359.640,00	599.400,00
2_ Compras	-74.856,00	-149.867,00	-241.205,60	-449.347,00	-749.227,00
Materia prima (piezas)	-74.856,00	-149.867,00	-241.205,60	-449.347,00	-749.227,00
Packaging (cajas,bolsas, etiquetas...)					
3_ Gastos de personal	-110.494,72	-99.824,64	-140.774,40	-188.124,16	-382.287,36
Salarios	-86.324,00	-77.988,00	-109.980,00	-146.972,00	-298.662,00
Seguridad Social	-24.170,72	-21.836,64	-30.794,40	-41.152,16	-83.625,36
4_ Otros Gastos	-93.623,00	-181.857,00	-287.195,60	-537.337,00	-873.217,00
Alquiler Nave	-690,00	-690,00	-690,00	-690,00	-690,00
Transporte	-12.000,00	-28.000,00	-42.000,00	-84.000,00	-120.000,00
Mobiliario y otros	-77.633,00	-149.867,00	-241.205,60	-449.347,00	-749.227,00
Seguros	-1.300,00	-1.300,00	-1.300,00	-1.300,00	-1.300,00
Gestoría	-350,00	-350,00	-350,00	-350,00	-350,00
Publicidad	-200,00	-200,00	-200,00	-200,00	-200,00
Altas Licencias	-950,00	-950,00	-950,00	-950,00	-950,00
Extras	-500,00	-500,00	-500,00	-500,00	-500,00
5_ Resultado	-39.033,72 €	48.331,36 €	290.584,40 €	264.831,84 €	394.668,64 €