

Estructura de costes

Para fabricar el producto debemos tener unos costes organizados en la tabla que aparece más adelante. Estos costes dependen de la ciudad y de la zona. Nosotros tomaremos como referencia la zona industrial de una ciudad mediana como Valladolid. Estos costes se separan en dos grupos:

Costes fijos:

1. Alquiler del local o taller: Vemos que el alquiler de un taller de las dimensiones necesarias en la zona industrial estaría a un precio medio de entre 1500 y 2000 € mensuales.
2. Costes de energía y otros servicios: Para una pequeña empresa de manufactura, el precio de la energía puede rondar los 300 - 500 € mensuales.
3. Maquinaria y su mantenimiento: Es difícil predecir los datos exactos puesto que no sabemos qué maquinaria emplear, pero mirando precios de las más básicas herramientas actuales (corte, soldadura y ensamblado) creemos que el precio inicial puede ser de unos 20.000€ y posteriormente un mantenimiento mensual de alrededor de 300 €.
4. Marketing y publicidad: Al principio es importante dar a conocer el producto. Siguiendo el ejemplo de otras empresas pequeñas, decidimos invertir unos 1000 € mensuales en campañas publicitarias a lo largo de los 3 primeros años.
5. Mano de obra: En la zona en la que pensamos poner la fábrica y teniendo en cuenta que necesitamos unos 4 operarios, que cobran un sueldo de aproximadamente 1500 €, es decir unos 72.000 € al año + 12.000 € de pagas extras que suman un total de 84.000 € anuales.

Costes variables: Dependen de la cantidad de elevadores que fabriquemos.

1. Materia Prima: Viendo otros productos similares, nos damos cuenta de que el metal óptimo para la fabricación de este producto es el acero por sus propiedades y coste de cerca de los 70€. Un motor con la fuerza necesaria, como un motor de corriente alterna trifásico capaz de levantar más de 100 Kg, cuesta unos 150€ por unidad. Las demás piezas como tornillos o ruedas podrían costar aproximadamente 30 € por unidad.

Coste por unidad (elevador):

Teniendo en cuenta los datos explicados cada elevador costaría un total de 325€ (250 de materia prima más aproximadamente 75 de mano de obra por unidad).

Cantidad vendida:

Para calcular esto, nos damos cuenta de que un pequeño porcentaje de las aproximadamente 1,4 millones de empresas que comprarán el producto, consideramos una tasa de adopción inicial muy baja. Más o menos entre el 0.1 y el 1% de las empresas nombradas. Esto se traduce entre el 0,1 % de 1,4 millones y el 1% de 1,4 millones.

	gasto total	año 1	año 2	año 3	año 4	año 5
gastos de inicio de empresa		20000	0	0	0	0
obtención de maquinaria		20000	0	0	0	0
gastos fijos mensuales		121200	121200	121200	121200	121200
alquiler		18000	18000	18000	18000	18000
energía		3600	3600	3600	3600	3600
marketing		12.000	12.000	12.000	0	0
Mantenimiento maquinaria		3600	3600	3600	3600	3600
mano de obra		84000	84000	84000	84000	84000
gastos variables totales		325/u	325/u	325/u	325/u	325/u
metal		70/ u	70/u	70/u	70/u	70/u
motor		150/u	150/u	150/u	150/u	150/u
tornillos y ruedas		30/u	30/u	30/u	30/u	30/u
mano de obra por unidad		75/u	75/u	75/u	75/u	75/u
ingresos		10.720.000	13.276.250	15.950.000	18.300.000	20.800.000
total gastos por año		13.303.700	14.323.700	14.421.200	14.681.200	14.973.700
total acumulado de gastos		13.303.700	27.627.400	42.048.600	56.729.800	71.703.500

Ingresos en 5 años : 79.046.250

Gastos en 5 años : 71.703.500

Beneficios en 5 años : 7.342.750