

Nuestro principal objetivo es establecer una relación de confianza con nuestros clientes, ya que la inversión implica un alto nivel de compromiso y confiabilidad. Queremos asegurarnos de que nuestros clientes sientan que están en manos expertas y que invertir con nosotros es un proceso simple y seguro. A través de educación financiera accesible y soporte continuo, nos esforzamos por generar fidelidad con el cliente a largo plazo, y también lo que tratamos de conseguir no es solo atraer nuevos clientes, sino también asegurarnos de que quienes nos elijan vuelvan a confiar en nosotros.

Vamos a realizar revisiones trimestrales o semestrales para ajustar los planes de inversión y mantener a los clientes informados sobre el rendimiento de sus inversiones.

También incentivamos a los clientes existentes a recomendar nuestra plataforma a sus amigos y familiares, ofreciéndoles recompensas como comisiones más bajas o bonos de inversión.

Enviaremos informes personalizados sobre el desempeño de las inversiones de cada cliente y notificaciones sobre nuevas oportunidades de inversión o cambios en el mercado.

Intentaremos trabajar con creadores de contenido que hablen de ahorro, inversión y economía para llegar a un público interesado en aprender y vamos a compartir historias de clientes satisfechos para inspirar confianza en otros usuarios potenciales.