

Nuestro principal objetivo es establecer una relación de confianza con nuestros clientes, ya que la inversión implica un alto nivel de compromiso y confiabilidad. Queremos asegurarnos de que nuestros clientes sientan que están en manos expertas y que invertir con nosotros es un proceso simple y seguro. A través de educación financiera accesible y soporte continuo, nos esforzamos por generar fidelidad con el cliente a largo plazo, y también lo que tratamos de conseguir no es solo atraer nuevos clientes, sino también asegurarnos de que quienes nos elijan vuelvan a confiar en nosotros.

Vamos a crear contenido educativo ya sea a través de vídeos, guías o webinars sobre cómo invertir de forma inteligente, también adaptado al nivel del conocimiento que tengo cada cliente para principiantes, intermedios y avanzados. Y vamos a diseñar planes de inversión adaptados a las metas financieras que tenga cada cliente (ahorro para la jubilación, la compra de vivienda, etc).

Además vamos a ofrecer un descuento o bono inicial para quienes se registren y empiecen a invertir con nosotros, por ejemplo: Invierte tus primeros 100 € y te regalamos 10 € adicionales para invertir.

Y en cuanto a marketing y publicidad, en nuestras redes sociales tanto en Instagram como en Twitter subiremos videos enfocados en la educación financiera y en transmitir que la idea de invertir es sencilla y accesible para todos.

Y aquí esta el enlace para nuestra pagina web

<https://sites.google.com/leon.anamogas.org/division-inversora/inicio>