

Nuestra empresa necesita coaches financieros y esto es lo que tienen que tener:

- **Conocimiento sobre inversiones** ya que tiene que entender conceptos financieros como la gestión de riesgos, carteras de inversión, diversificación, análisis financiero y mercados financieros.
- **Una comunicación clara** tiene que saber transmitir las ideas de una forma sencilla, motivadora y comprensible.
- **Una toma de decisiones ética** porque debe priorizar el bienestar y los intereses de los clientes por encima de cualquier otra cosa.
- **Paciencia** porque no todos los clientes tienen el mismo ritmo de aprendizaje o disposición para asumir riesgos.
- **Visión de oportunidades** tiene que detectar oportunidades que hay en el mercado y enseñarles a los clientes a cómo identificarlas y aprovecharlas.
- **El manejo del estrés** tiene que mantener la calma y transmitir seguridad, incluso en momentos de incertidumbre en los mercados.