

ÍNDICE

- 1.Propuesta de valor
- 2.Segmentación de mercado
- 3. Sociedades clave
- 4. Fuentes de ingreso
- 5.Canales

- 6.Relaciones con los clientes
- 7.Recursos clave
- 8. Actividades clave
- 9. Estructura de costes



INTRODUCCIÓN

X-KAN diseña y fabrica muebles infantiles ecológicos con papel reciclado, ofreciendo una alternativa segura y sostenible. Su misión es reducir residuos, fomentar valores ecológicos desde la infancia y promover un consumo responsable.

Sus productos son funcionales, atractivos, fáciles de montar y adaptables al crecimiento, integrando economía circular. X-KAN responde a la demanda de padres conscientes, posicionándose como una solución innovadora que aborda la falta de opciones ecológicas y promueve un futuro más limpio y sostenible.



DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO

Compromiso ambiental

Diseñamos muebles con papel reciclado para reducir el impacto ambiental y enfrentar problemas como la deforestación, el cambio climático y la pérdida de biodiversidad.

Materiales Ecológicos

Usamos papel reciclado, cola y pintura ecológicas, además de herramientas reutilizables, asegurando sostenibilidad y seguridad infantil.

Alineación con los ODS

Contribuimos al ODS 15 (Vida de Ecosistemas Terrestres) promoviendo la restauración y protección del medio ambiente.

Ventajas Competitivas:

- Reducción de residuos con materiales innovadores.
- Materiales seguros y ecológicos.
- Diseños únicos y personalizables.



Crecimiento del Mercado y Público Objetivo:

- Expansión del mercado de muebles infantiles sostenibles debido a la preferencia por productos ecológicos.
- Padres jóvenes (25-40 años) que buscan productos seguros, duraderos y ecológicos para sus hijos, y prefieren comprar en plataformas digitales y tiendas ecológicas.

Competencia y Ventaja Competitiva:

- Marcas tradicionales que no priorizan la sostenibilidad, y marcas emergentes ecológicas con menos innovación en materiales.
- X-KAN se diferencia por su fuerte compromiso con la sostenibilidad y el uso de papel reciclado, alineándose con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS).

Desafíos:

- Percepción de durabilidad y competencia con marcas más grandes.
- Posibles cambios en normativas de sostenibilidad.



PROMOTORES DEL PLAN

- Tamara Khachatryan: Especialista en gestión comercial y atención al cliente con formación en Actividades Comerciales y experiencia en El Corte Inglés. Habla cuatro idiomas y aporta una visión orientada al cliente para impulsar la sostenibilidad en el mercado infantil. Lidera la estrategia comercial y relaciones con clientes
- **Melany Valecillos:** Experta en ventas, atención al cliente y creación de contenido visual con manejo avanzado de herramientas digitales. Promueve eficiencia, diseño sostenible y resultados alineados con los objetivos de X-KAN. Supervisa ventas y contenido visual.
- Carolina Torres: Estudiante de Actividades Comerciales con experiencia en marketing, redes sociales y estrategias sostenibles. Conecta con familias conscientes y mejora la presencia de X-KAN en el mercado. Gestiona marketing y comunicación en redes sociales.
- María José Cabal: Profesional en marketing y ventas, especializada en contenido atractivo y gestión de redes sociales. Posiciona a X-KAN como líder en diseño infantil sostenible, destacando su compromiso ambiental. Fortalece la identidad de marca.







CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

	AÑO 1		AÑO 2		AÑO 3	
CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	IMPORTE (€)		IMPORTE (€)		IMPORTE (€)	
1. INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	105.355,90 €	100,00%	115.891,49€	110,00%	117.998,61€	112,00%
Venta de mercaderías	105.355,90€	100,00%	115.891,49€	110,00%	117.998,61€	112,00%
Presentaciones de servicios		0,00%		0,00%		0,00%
2. GASTOS DE EXPLOTACIÓN	97.153,29€	92,21%	99.553,29€	94,49%	101.953,29€	96,77%
Aprovisionamientos		0,00%		0,00%		0,00%
Compras (consumos) de mercaderías	22.812,80 €	21,65%	22.812,80€	21,65%	22.812,80 €	21,65%
Gastos de personal		0,00%		0,00%		0,00%
Salarios y Seguridad social	61.215,84€	58,10%	63.615,84€	60,38%	66.015,84€	62,66%
Otros gastos de explotación	0,00€	0,00%		0,00%		0,00%
Luz, agua alquileres, reparaciones	12.720,00 €	12,07%	12.720,00€	12,07%	12.720,00€	12,07%
Amortización del inmovilizado	404,65 €	0,38%	404,65 €	0,38%	404,65 €	0,38%
A. RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	8.202,61 €	7,79%	16.338,20€	15,51%	16.045,32€	15,23%
B. RESULTADOS FINANCIEROS	7.302,61€	6,93%	15.597,86€	14,80%	15.474,21 €	14,69%
C. RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS	1.460,52 €	1,39%	3.119,57€	2,96%	3.094,84€	2,94%
5. Impuesto sobre el beneficio	1.460,52€	1,39%	3.119,57€	2,96%	3.094,84€	2,94%
RESULTADO DEL EJERCICIO (C-5)	5.842,09€	5,55%	12.478,29€	11,84%	12.379,37€	11,75%

- Ingreso principal: Venta de productos sostenibles.
- Primer año: 105.355,90 € (100% de los ingresos).

- Segundo año: 115.891,49 € (crecimiento del 10%).
- Tercer año: 117.998,61 € (estabilidad y continuidad del crecimiento).





- Utilizamos nuestra página web como el principal canal de ventas y comunicación, lo que nos permite llegar a clientes tanto a nivel nacional como internacional.
- A través de este canal, promovemos nuestros valores de sostenibilidad, informamos sobre nuestros productos y ofrecemos un catálogo con opciones de personalización.
- Nuestra página nos ayuda a conectar directamente con nuestro público objetivo, como familias, educadores y personas interesadas en productos ecológicos.
- Además, hemos diseñado la web para que sea intuitiva y atractiva, utilizando colores y elementos visuales que reflejan nuestro compromiso con el medio ambiente.

https://tamarakhachatryan13.wixsite.com/x-kan



Utilizamos redes sociales como Instagram, Facebook y TikTok para destacar nuestra propuesta sostenible y conectar con clientes.

Nos enfocamos en padres jóvenes (25-40 años) interesados en productos funcionales, seguros y ecológicos para sus hijos.

Participamos en ferias y eventos ecológicos, interactuando directamente con el público y reforzando nuestra presencia.

Ofrecemos
promociones
especiales para
fidelizar a los primeros
clientes y mejoramos
constantemente con
encuestas de
satisfacción.

Colaboramos con influencers y organizaciones comprometidas con la sostenibilidad para generar confianza y ampliar nuestro alcance.

Seguimos nuestras métricas clave (ventas, tráfico web y alcance en redes sociales) y ajustamos estrategias con evaluaciones trimestrales.



Forma Jurídica:

 X-KAN está constituida como Sociedad Limitada (S.L.), que combina flexibilidad empresarial, protección de socios y compromiso con la sostenibilidad.

Recursos Humanos:

 Equipo inicial de 4 empleados clave con una estructura clara. El equipo directivo lidera áreas estratégicas, mientras operarios y mandos intermedios garantizan calidad y sostenibilidad. Priorizamos formación, bienestar y promoción interna.

Activos necesarios:

MATERIALES	UNIDAD		PRECIO UNIT	PRECIO
Trituradora HSM		1	3.329,26€	3.329,26€
Ordenador		1	349,00€	349,00€
Taladro mezclador		3	65,00€	195,00€
Mobiliario		3	80,00€	240,00€

Capital Social:

 Capital inicial de 3.000 €, garantizado en una cuenta bancaria como respaldo para iniciar las operaciones.

Compromiso y Cultura:

 El equipo está alineado con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), especialmente el ODS 15, priorizando la sostenibilidad en cada aspecto del negocio.





PROCESOS CLAVE



Recolección: Papel reciclado de colegios, oficinas y centros de trabajo.



Tratamiento: Triturado, reposo, mezclado con cola ecológica para una masa resistente.



Ensamblaje y Acabado: Secado, pintura ecológica y empaque sostenible.

VENTAJAS



Controles: Inspecciones en cada etapa para garantizar seguridad infantil.



Flexibilidad: Diseños personalizados.



Eficiencia: Procesos optimizados, producción en 8-15 días.

CALIDAD Y RESIDUOS



Controles: Inspecciones en cada etapa para garantizar seguridad infantil.



Gestión: Reciclaje y reutilización de residuos para un mínimo impacto ambiental.



A	В	С	D	E	F	G	Н
MATERIALES	UNIDAD	PRECIO UNIT	PRECIO				11000
Trituradora HSM	1	3.329,26 €	3.329,26€			CF ANUALES	60.720,00€
Listones de madera	50	3,89€	194,50 €				
TROFAST bowl	7	2,00€	14,00 €			CV ANUALES	21.589,30 €
TROFAST bowl profundo	5	3,00€	15,00 €				
Diseño pagina web	1	1.000,00€	1.000,00€				
Colawall 1kg	320	56,24€	17.996,80€				
Pintura ecologica (lepan	150	23,95 €	3.592,50€			CT ANUALES	82.309,30 €
Alquiler local ribaroja 15	0m	900,00€	10.800,00€			CV UNITARIO	71,96€
Luz		90,00€	1.080,00€				
Agua		70,00€	840,00€				PRODUCTO 1 y 2
Salario	4	1.000,00€	4.000,00€	48.000,00€			
Ordenador	1	349,00€	349,00€				
Taladro mezclador	3	65,00€	195,00€				
Mobiliario	3	80,00€	240,00€				
						INGRESOS ANUALES	105.355,90 €
						BENEFICIOS ANUALES	23.046,60€
						BENEFICIOS MENSUALES	1.920,55€
						Existencias iniciales	4.142,26€
						Ct + existencias iniciales	86.451,56 €

COSTES

MARGEN 28% 0,28

pv sobre coste 105.355,90 € 351,19 €

82.309,30 €

UNIDADES ANUALES PV PV UNITARIO UMBRAL DE RENTABILIDAD 217,46 220 unidades

PRÉSTAMO

C_0	15.000€								
n	<u>5</u>	años							
i	0,06			$a=A_k+I_k$					
	4,212363786								
a	3.560,95€		3.560,95€	$I_{k+1}=C_k*i$					
		Período (a	TÉRMINO AMORTIZATIVO INTE) (1)	CUOTA ERESES (Ik) (2)=(5)n-1 X i%	CUOTA AMORTIZACIÓ (Ak) (3)=(1)-(2)	TOTAL AMORTIZADO (Mk) (4)=(4)n-1 + (3)n	(Ck) (5)=(5)n-1 - (3)n		
		0					15.000€		
		1	3.560,95€	900€	2.660,95 €	2.660,95 €	12.339,05€	12.339,05€	
		2	3.560,95€	740,34€	2.820,60 €	5.481,55€	9.518,45€	9.518,45 €	
		3	3.560,95€	571,11€	2.989,84€	8.471,39€	6.528,61 €	6.528,61€	
		4	3.560,95€	391,72€	3.169,23€	11.640,62€	3.359,38 €	3.359,38€	
		5	3.560,95€	201,56€	3.359,38€	15.000,00€	0,00€	0,00€	
	- 1		17.804,73€	2.805€	[8]				

a made +

years old. Pleaking at...

PLAN DE INVERSIONES		
Concepto	Importe	%
Activo n	o corriente	
Edificiones y construcciones	0	0%
Instalaciones	0	0%
Maquinaria	3524,26	8%
Elementos de transporte	0	0%
Mobiliario	240	1%
Equipos informáticos	349	1%
Aplicaciones informáticas	1000	2%
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	5113,26	12%
Activo	corriente	
Existencias iniciales	21.812,80€	52%
Tesorería	15.000,00€	36%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	36.812,80€	88%
TOTAL INVERSIÓN	41.926,06€	100%

PLAN DE INVERSIONES



PLAN DE FINANCIACIÓN



PLAN DE FINANCIACIÓN

Concepto	Importe	%				
Patri	monio Neto					
Capital Social	5000					
Subvenciones	21926,06					
TOTAL PATRIMONIO NETO	26926,06	64%				
	Pasivo					
PASIVO I	NO CORRIENTE					
Deudas l/p	15000	36%				
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	15000	36%				
PASIVO	CORRIENTE					
Deudas c/p		0%				
TOTAL PASIVO CORRIENTE	0	0%				
TOTAL PASIVO	15000	36%				
TOTAL FINANCIACIÓN (PASIVO Y PN)	41.926,06€	100%				

MUCHAS GRACIAS