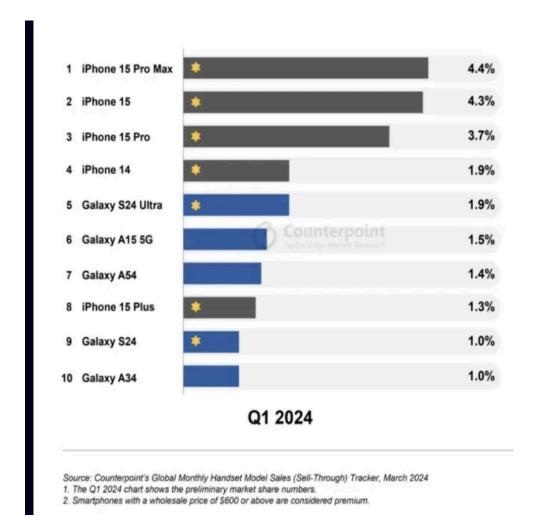
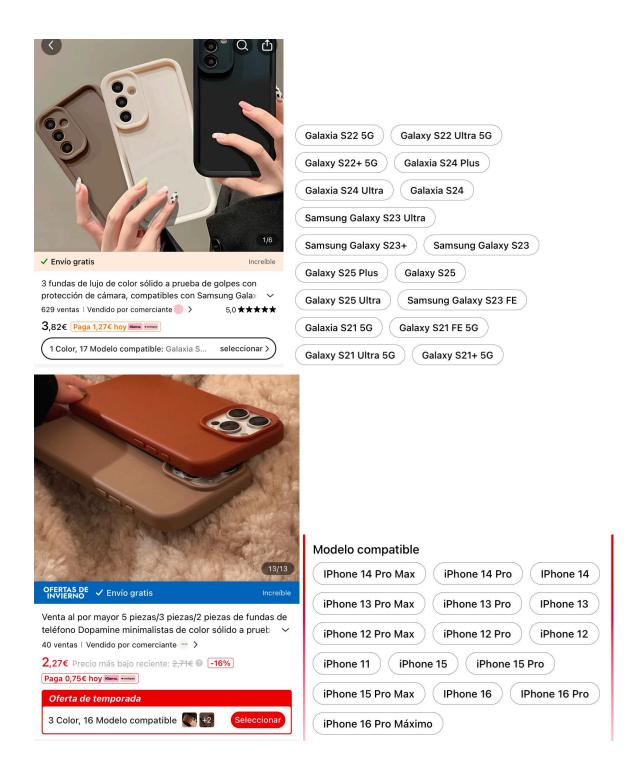
Para sacar adelante nuestra empresa, elegimos un propósito, este es nuestro pilar fundamental: Queremos calidad y personalidad para el comprador.

Por eso tenemos materiales de buena calidad, viendo un gráfico hecho por ..... de los móviles más vendidos, y basándonos en este compraremos las mejores fundas para algunos de estos móviles:



Nuestro primer y principal proveedor será Temu, leyendo numerosos comentarios de compradores nos percatamos de que los mismo están muy contentos y hablan de una buena calidad:



## Usaríamos el método de sublimación

- Para transferir diseños a través de calor. Solo funciona con fundas de silicona tratadas con un recubrimiento especial para sublimación.
- Ejemplo: Epson EcoTank con tinta de sublimación.

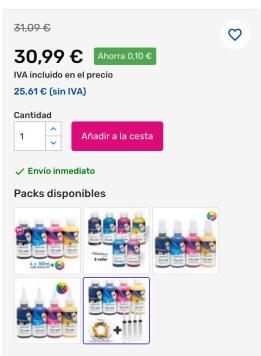
## Máquina de prensado térmico (heat press)

• Se utiliza para aplicar calor y presión al diseño impreso, transfiriéndolo a la funda.

• Es importante que la prensa sea compatible con objetos 3D o curvas, para adaptarse a las fundas.

Compraremos la impresora en "Ahorra tinta y más"







Para empezar no alquilaríamos un lugar, porque es algo que podemos hacer en una habitación en nuestra casa, pero, gastaremos en electricidad:

## Consumo eléctrico (kWh) = (Potencia (W) $\times$ Horas de uso) $\div$ 1.000

## Ejemplo:

Si tu impresora consume 100 W y la usas 3 horas al día:

- Consumo diario =  $(100 \times 3) \div 1.000 = 0.3$  kWh
- Costo diario = 0,3 kWh × 0,25 €/kWh = 0,075 € (7,5 céntimos)
- Costo mensual (30 días) = 0,075 € × 30 = 2,25 €

A parte necesitaremos invertir en un principio 350€ en materiales, y a futuro necesitaremos un empleado que cobrará 1450€ al mes, por el cual pagaremos de seguridad social 450€, en conclusión, necesitaremos como mínimo para comenzar unos 2600€ añadiendo algo de dinero para gastos adicionales.

Añadiendo el precio de 15€ por funda.

Y necesitaremos vender al menos **127 fundas al mes** para alcanzar el umbral de rentabilidad y no tener pérdidas.