

Ingresos y aspectos clave del negocio de pijamas

1. Fuente de ingresos:

- Venta directa: tiendas físicas en municipios y tiendas online.
- Distribución a minoristas : Contratos con grandes y pequeños comercios y supermercados.
- Temporadas especiales: Navidad, san Valentín, verano y muchas más .
Complementos: batas, zapatillas de andar por casa, calcetines, etc.
- Rotación constante: Estable durante todo el año y con algunas mejoras en situaciones especiales.

2. Regularidad y temporalidad:

- Crecimiento estacional: Aumento de las ventas navideñas e invernales.

3. Aumentos y disminuciones de ingresos:

- Mejoras: estrategias de marketing efectivas, diversificación de productos, ampliación del canal de ventas y fidelización de clientes.
- Reduce: Fuerte competencia, crisis económica, aumento de costos y cambios en las tendencias de la moda. Financiación inicial:

4. Fuentes de financiación:

- Ahorros personales, préstamos bancarios, inversores, crowdfunding, ayudas estatales y apoyo familiar. Cálculo de ingresos:

5. Ingresos iniciales:

- Unos 3.000-8.000 euros al mes, aumentando un 50% por temporada.