



Tu camino hacia la historia

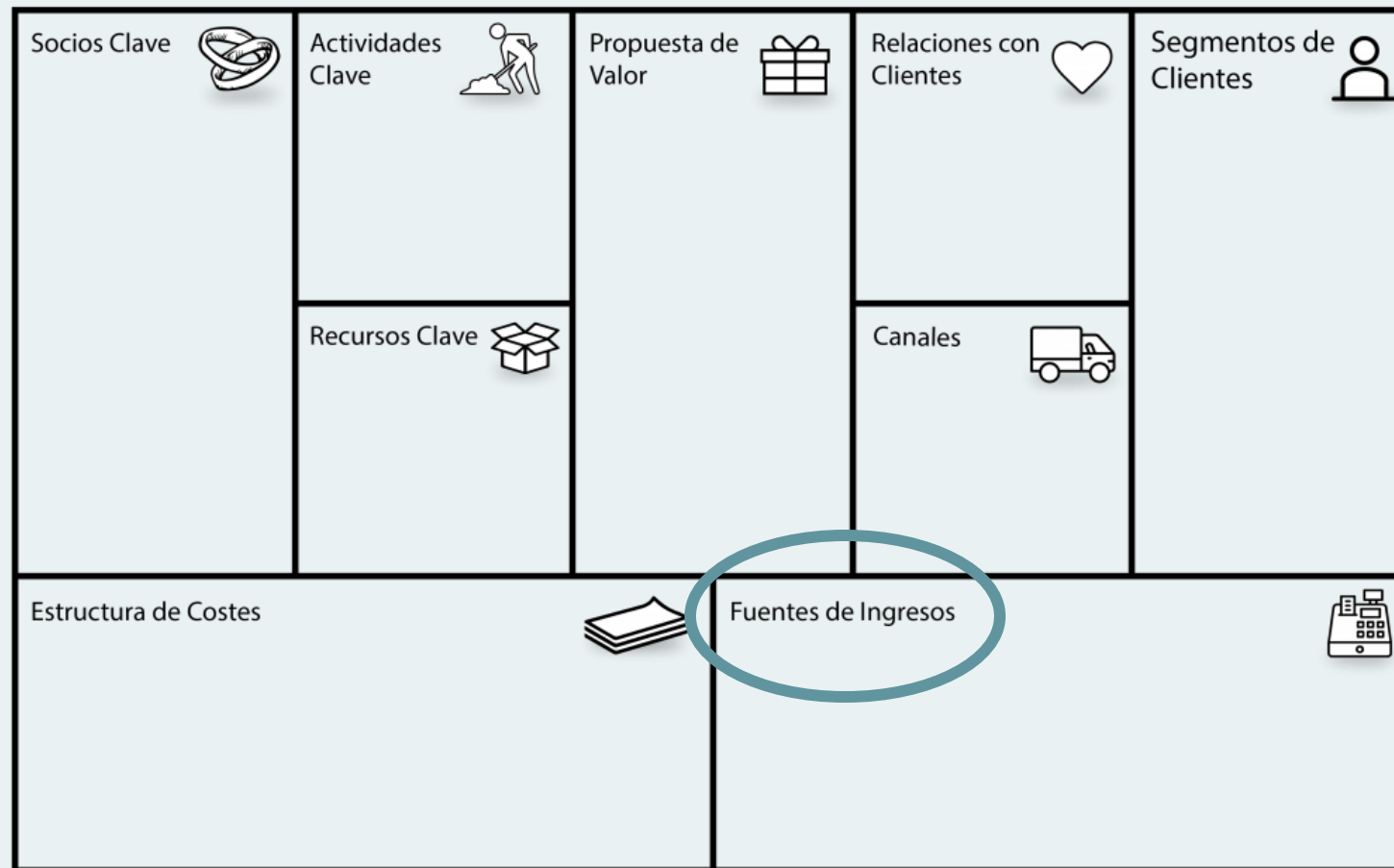
Alejo López Galván
Christian Merino Puertas
Nicolás Serrador Rodríguez
Hugo Vidal Flores



FUENTES DE INGRESOS

Alejo López Galván · Christian Merino Puertas
Nicolás Serrador Rodríguez · Hugo Vidal Flores





En este módulo destacamos el **flujo de caja** que genera la empresa, que en nuestro caso se basa en el **patrocinio de empresas** y **cuotas de suscripción** por parte de los clientes y empresas.



Cuotas mensuales

En relación con los servicios que ofrecemos, tenemos dos tipos de cuotas a clubs/deportistas:

- **Servicio Athlon** (30€ deportistas/50€ clubes): gestión y publicación de redes sociales, 2-3 publicaciones mensuales.
- **Servicio Athlon Premium** (70€ deportistas/100€ clubes): ofrece el servicio Athlon con mejora de calidad fotográfica, posicionamiento online SEO-SEM, porcentaje de ingresos por patrocinio de empresas asociadas, cursos de perfeccionamiento, descuentos sobre productos y servicios de empresas asociadas.

El **objetivo principal**, es conseguir que los clientes den el **salto del servicio Athlon al Athlon Premium**.



Patrocinadores

Aunque la principal tarea es la gestión del marketing digital en redes sociales de nuestros clientes, **nuestra mayor fuente de ingresos proviene de empresas que promocionan su marca mediante patrocinios deportivos.**

Las empresas interesadas en patrocinar realizarán una aportación mínima de **125€ mensuales** y en función de lo aportado tendrán mayor o menor aparición en las publicaciones digitales de los clientes.

Parte de estos ingresos por patrocinio, un **20%**, estará destinado a los clientes que contratan nuestra cuota de servicios Athlon Premium. El reparto se realizará de manera equitativa para fomentar el desarrollo de todos los clientes.



Previsión de ingresos

INGRESOS	PRECIO	CLIENTES	PRECIO TOTAL
<i>Cuota Athlon Deportistas</i>	30 €	100	3.000 €
<i>Cuota Athlon Premium Deportistas</i>	70 €	50	3.500 €
<i>Cuota Athlon Clubs</i>	60 €	30	1.800 €
<i>Cuota Athlon Premium Clubs</i>	110 €	10	1.100 €
<i>Venta cruzada</i>	5 €	50	250 €
<i>Patrocinios (80% de 125€)</i>	100 €	60	6.000 €
TOTAL		300	15.650 €

Junto con las cuotas mensuales y los patrocinios, añadimos un pequeño **ingreso por venta cruzada** que nuestra red de socios (gimnasios, nutricionistas, fisioterapeutas, etc.) nos entrega, cuando nuestros clientes contraten sus servicios.

Nuestra previsión final de ingresos mensuales (cuotas + patrocinios + venta cruzada) será de **15.650 €**.



Viabilidad económica (ver bloque Estructura de Costes)

Teniendo en cuenta que la previsión de gastos mensuales es de **13.300 €**, y la previsión de ingresos mensuales es de **15.400 €**, podemos afirmar que el negocio es viable desde el punto de vista económico con un beneficio mensual previsto de **2.100 €**.

Estos beneficios se reinvertirán de manera recurrente en el crecimiento del proyecto.

RESULTADO I-G	EUROS
<i>COSTES TOTALES</i>	12.800 €
<i>INGRESOS TOTALES</i>	15.650 €
RESULTADO	2.850 €

