

Tu camino hacia la historia

Alejo López Galván Christian Merino Puertas Nicolás Serrador Rodríguez Hugo Vidal Flores







PROPUESTA DE VALOR

Alejo López Galván · Christian Merino Puertas Nicolás Serrador Rodríguez · Hugo Vidal Flores





¿Quiénes somos?

Somos un grupo de 4 estudiantes de 2° de Bachillerato en el IES Alejandría de Tordesillas de la materia de Fundamentos de la Administración y Gestión (FAG) con la intención de crear una empresa de gestión de redes sociales dirigida hacia pequeños clubes y deportistas.

- Alejo López Galván
- Christian Merino Puertas
- Nicolás Serrador Rodríguez
- Hugo Vidal Flores





Logo y Eslogan



Tu camino hacia la historia



Propósito de la empresa

El propósito de nuestra empresa es ayudar a **pequeños clubes y deportistas** tratando así de **aumentar** tanto **su status social** como el **status deportivo**.

Haciendo esto ayudamos a conseguir mayores oportunidades deportivas.





Misión

Athlon Social Media tiene como misión transformarse, en un plazo de 10 años, en un **referente de patrocinio deportivo** para empresas mediante la **gestión de contenidos en redes sociales** de deportistas y clubes.





Visión

En un futuro las redes sociales cobrarán una mayor importancia que la que tiene ahora, y el darse a conocer será fundamental para la obtención de oportunidades.

Las redes sociales son el mejor aliado para aumentar la visión hacia el público incrementando el valor de la marca, creando lazos afectivos entre deportistas y clubes, mejora conexión afectiva entre la audiencia y crea un poder de persuasión.





Contáctanos



athlonsocialmedia@gmail.com



@athlonsocialmedia



https://athlonsocialmedia.wixsite.com/athlon-social-medi-2



680 256 879



Responsabilidad Social Corporativa

Athlon Social Media se enfocará en los siguientes 4 apartados de la responsabilidad social corporativa, siendo los siguientes:

- Trabajadores: crecimiento profesional dentro de la empresa, obteniendo ascensos y tecnificación en el ámbito laboral.
- Clientes: les ayudaremos a obtener un beneficio mediante colaboraciones con nuestros patrocinadores y ayudarles a crecer en em ámbito deportivo aumentando así su status dentro del deporte.





Responsabilidad Social Corporativa

- Medioambiente: promoveremos una ética en contra de la contaminación global, además de que nuestros desplazamientos serán en coches eléctricos reduciendo así las emisiones de CO2.
- Sociedad: ayudaremos y fomentaremos el crecimiento de empresas del ámbito local proporcionándoles una serie de oportunidades al colaborar con ellas como patrocinadores.





Clasificación Jurídica

Athlon Social Media va a adoptar la forma jurídica de **sociedad de responsabilidad limitada** por las siguientes razones:

- El capital aportado no alcanza los 60.000 € necesarios para crear una sociedad anónima.
- La responsabilidad de los socios, al estar limitada, en caso de deudas los socios solo responderán con el capital aportado.
- Para mantener un control de la entrada y salida de los socios.





Todo nuestro proyecto empresarial se apoya en las ideas que Alexander Osterwalder refleja en sus **dos libros** sobre el **modelo de negocio CANVAS**.



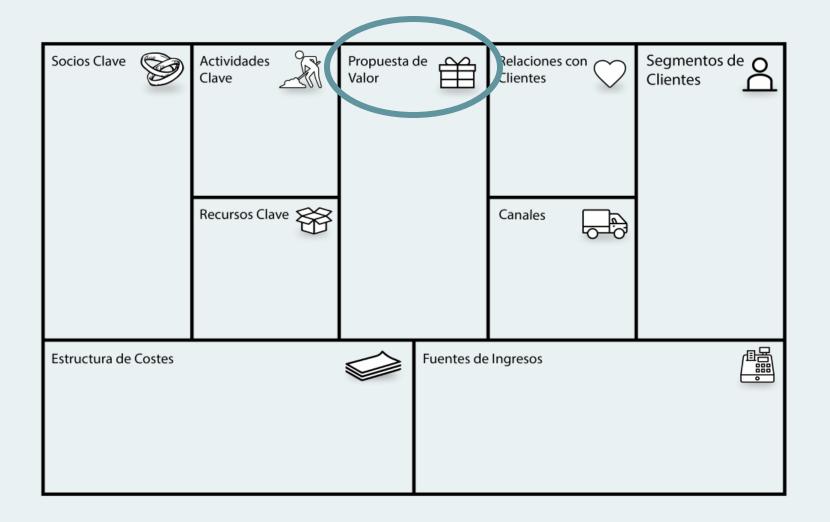




Lienzo Modelo CANVAS

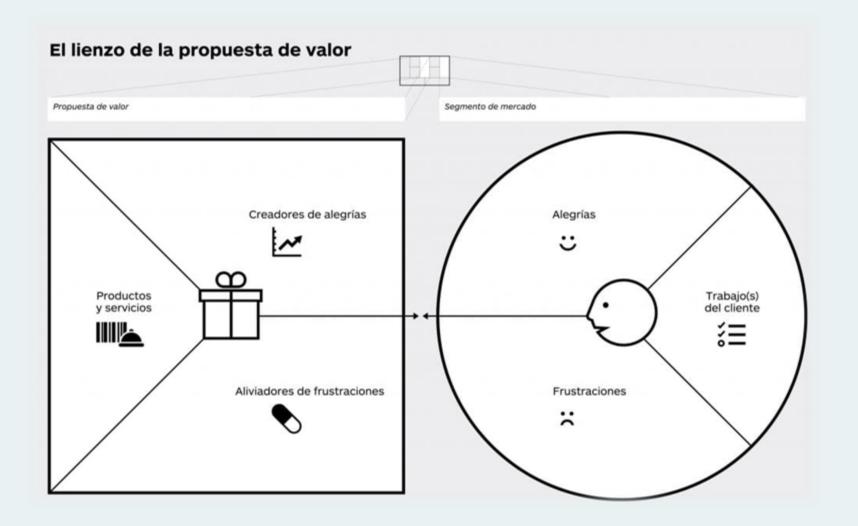






En este módulo se describe el **conjunto de productos y servicios** que crean valor para un segmento de mercado específico.





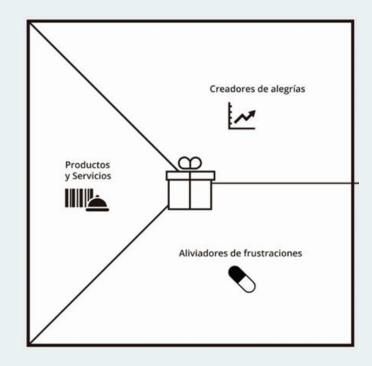
Conseguimos el **encaje** cuando el mapa de valor y el perfil del cliente coinciden, cuando nuestros productos y servicios alivian frustraciones y los creadores de alegrías se relacionan con los trabajos de los clientes.



Mapa de valor

El mapa de valor describe de manera detallada y estructurada las características de una propuesta de valor específica de tu modelo de negocio. Dividimos en productos y servicios, aliviador de frustraciones y creador de alegrías.

- Productos y servicios, por los que se construye la propuesta de valor.
- Aliviador de frustraciones, describen como tus productos aplacan las frustraciones del cliente.
- Creador de alegrías, describe como tus productos y servicios crean alegrías a tus clientes.





¿A que nos dedicamos?

Somos una **empresa de marketing digital y gestión de redes sociales** centrada en los pequeños clubes y deportistas, para ayudarles a impulsar su carrera y darse a conocer al mundo.

Nuestro servicio, que cuenta con **expertos en gestión** de redes sociales, evitará errores en las publicaciones y permitirá al cliente obtener beneficios económicos gracias a nuestros patrocinadores.

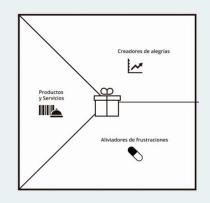
Estos patrocinadores se convierten en la piedra angular de nuestro negocio, ya que nuestro objetivo es convertirnos en una referencia en la gestión de patrocinios deportivos. Serán empresas e instituciones de tamaño medio que con nosotros tendrán abierto un nuevo canal de comunicación.



Servicios que ofrecemos

- Gestión de redes sociales
- Gestión de patrocinadores
- Posicionamiento on-line
- Web "Liga Athlon"
- Organización de eventos







Gestión de redes sociales

- Maximizamos la presencia de nuestros clientes en redes sociales como: Instagram, Facebook, Twitter, TikTok, Snapchat y YouTube.
- Nuestra empresa **gestionara todas las publicaciones** y respuestas a los comentarios contando siempre con la autorización del cliente.
- Al profesionalizar la gestión de las publicaciones evitamos interacciones erróneas del cliente que puedan dañar su imagen pública, ya sea creando polémicas o participando en ellas. De esta forma la imagen pública del cliente no se verá perjudicada por ningún comentario fuera de lugar que exponga sus puntos de vista.















Gestión de patrocinadores

- Nuestros clientes podrán tener un porcentaje de los ingresos obtenidos atreves de los patrocinadores que tenemos asociados a la empresa. Este porcentaje se distribuirá de manera equitativa entre todos los clientes.
- La publicidad se llevará a cabo a treves de etiquetaciones/menciones en fotos o en mensajes subidos a redes sociales.





Posicionamiento Online

- Potenciamos el posicionamiento de la imagen del cliente en la búsqueda en navegadores, por ejemplo: cuando se realice una búsqueda en Google el deportista aparecerá en las primeras posiciones gracias al análisis SEO y SEM realizado.
 - SEO significa optimización para motores de búsqueda (Search Engine Optimization). Este término hace referencia a la forma como se estructura el contenido para que aparezca en los primeros resultados de los buscadores.
 - SEM es un conjunto de estrategias de marketing que ayudan a atraer más tráfico a sitios o páginas web, utilizando los motores de búsqueda. Se utiliza generalmente a través de la modalidad de pago.





- Creamos un sitio web donde aparezca toda la información relevante para poner en valor a los deportistas o clubes que nos contraten
 - Los ojeadores tendrán información de calidad para poder analizar el rendimiento de los deportistas (goles, minutos jugados, trayectoria deportiva, etc.)
 - Los clubes tendrán una mayor visibilidad en la red de cara a obtener más patrocinadores y convertirse en una referencia para la llegada de mejores deportistas.





	Atlético Bembibre	2 - 1		C.D.	Bece	rril			1	3	Farolo Roberto Lobato Villalón	Portero	3 ∳ □	31	16	4 14	1260	(11)	0	0
	Ciudad Rodrigo C.F.	1-1			Brivie		\ \text{\rm [in]}		? 2	25	Gustavo Gustavo Hernandez Gonzalez	Portero	3 ∤ 0	-	1	0 0	0	(0)	0	0
	Atlético Tordesillas Atlético Mansillés	2-1			arta T Mojad				2	6	HUGO HUGO GONZALEZ CAMPOS	Portero	3 ∳ 0	-	4	3 0	10	(0)	0	0
	S.D. Almazán	2-1			/illara		•		?	1	Tejedor Eder Tejedor Benito	Portero	3 ∤ 0	-	19	5 5	450	(3)	1	0
	Descans	sa: Atlético	Astor	na .				57			Jugador	Defensa (5)		Edad	PC	J PT	Min	Goles	TA	TR
w/	CLASIFICACIÓN				os	V	<u> </u>	3	1	7	Abraham Abraham Rodríguez Domínguez	Lateral Izquierdo	1 C	27	19	9 18	1536	2	6	0
1 1	Equipo Arandina C.F.	_	PT PJ						E	5	Ivi Iván Revuelta Orduña	Lateral Derecho	1	24	15	5 12	985	0	6	0
2			37 18 36 18				16 +		2	2	José Colás José Manuel García Colás	Central	3 ∳ [-	18	8 18	1585	2	2	0
3	Atlético Tordes	sillas	34 18	9	7 2	28	12 +	16	? 1	2	Manjarres Francisco Javier Manjarres Herrero	Defensa] ∤ [-	18	8 17	1427	0	2	1
4	Burgos Promesa	s C.F.	33 18	9	6 3	23	12 +	11	2	20	Villa Jorge Villafruela Sánchez	Lateral Izquierdo	1	35	15	9 2	264	1	3	0
5 (Palencia Cristo A	Atl. 🔺	29 18	7	8 3	27	20 +	-7			Jugador	Centrocampista (7)		Edad	PC	J PT	Min	Goles	TA	TR
6	La Virgen del Can	mino 🔻	28 18	8	4 6	19	12 +	-7	1	4	Abel Conejo Abel Antonio Conejo Olaya	Medio Centro] 🕴 [26	19 1	9 13	1293	4	2	0
7	Palencia C.F.		28 18	8	4 6	24	18 -	-6	? 1	5	Bonilla Carlos Alberto Bonilla Ordoñez	Centrocampista] ∤ [-	19	8 9	948	0	3	0
8 6			26 18	7	5 6	25	23 -	-2	2	2	Fer Sánchez Fernando Sánchez Alonso	Medio Centro) 🕴 C	29	18	8 18	1589	0	5	0
9			26 18				27	7	9 18	8	Ferreras Adrián Ferreras García	Medio Centro) <mark>†</mark> C	24	17	6 12	981	2	5	0



Grupo A

		J	G	Р	TF	TC	Ptos
1°	SARABRIS - BAVIERA	5	5	0	286	127	10
2 °	SAN AGUSTIN - SERESCA	5	4	1	238	79	9
3°	TERESIANAS - AMARILLO	5	3	2	220	170	8
4 °	AGUSTINAS	5	2	3	134	201	7
5 °	A.GARCIA QUINTANA - OCIO-SPO	5	1	4	106	224	6
6°	CORAZONISTAS - BLANCO	5	0	5	31	214	5

Grupo B

		J	G	P	TF	TC	Ptos
1°	APOSTOLADO	5	5	0	249	54	10
2°	CUMBERS CDSI - SANIDU ROSA	5	4	1	223	107	9
3°	LA SALLE	5	3	2	208	161	8
4 °	LA CISTERNIGA	5	2	3	151	184	7
5°	C. PONCE DE LEON - P. LEON	5	1	4	56	202	6
6°	IÑIGO DE TORO - CONTIENDAS	5	0	5	27	206	5



Nombre	PJ	MIN	MIN/P	PTS	PTS/P	FC/P	TL	T2	ТЗ
YOHANSI BRITO ENCARNACION	9	276	31	125	14	3	53% 41/77	38% 36/94	36% 4/11
CARLOS DE JESÚS RAMIREZ	10	258	26	80	8	2	45% 5/11	52% 24/46	22% 9/40
MARCELO JHEISSON ARZE LOPEZ	11	337	31	70	6	4	88% 8/9	34% 16/47	23% 10/42
MANUEL ANTONIO FERNANDEZ CABOS	7	146	21	63	9	1	58% 7/12	63% 28/44	0% 0/9
SERGIO RODRIGUEZ CORTAZAR	5	131	26	61	12	2	78% 15/19	54% 23/42	- 0/0



Organización de eventos

Eventos como: Torneos, Galas, Partidos benéficos, etc.

- Torneos entre clientes del mismo deporte, donde puedan entrenar sus capacidades contra adversarios que nunca se han enfrentado, de esta manera podrán aumentar sus habilidades aprendiendo la manera de juego de otros.
- Galas en las que se premie a clientes que haya obtenido un mayor desarrollo en su carrera, servirán para conectar a diferentes clientes y que tengan un objetivo por el que luchar.
- o **Partidos benéficos** entre deportistas de nuestra empresa, en los cuales todo el dinero recaudado será donado a organizaciones benéficas.

Estos eventos tienen como objetivo **poner en contacto a deportista y clubes** para mejorar su **red de contactos** y por otra parte hacerse más visibles ante los **patrocinadores**.



Ejemplo de cliente

En las siguientes diapositivas explicaremos con un ejemplo nuestros servicios.

- Club: Atlético Tordesillas
- Jugadores: Abraham, Fernando y Rafa





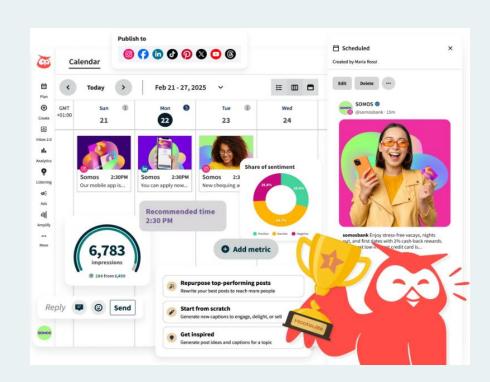




Ejemplo de cliente

Comenzaremos visitando la sede del Atlético Tordesillas, una vez allí explicaremos a que nos dedicamos tanto al club como a los deportistas y les comentaremos nuestras diferentes tarifas.

Aceptadas las condiciones se iniciará la prestación del servicio, con publicaciones como las que se pueden ver en la siguiente diapositiva.



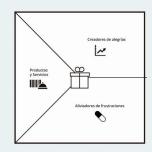
Ejemplo de publicación







Aliviador de frustraciones



<u>Deportistas</u>

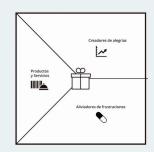
- Tarifa plana, continua y a la vez económica
- Nos adaptamos a las necesidades del club al que pertenece el deportista
- Ofrecemos una imagen tanto deportiva como social

Clubes

 Antes de publicar cualquier información, contaremos siempre con la aprobación del club



Creador de alegrías



Deportistas

- Porcentaje de publicidad por redes sociales va para los deportistas
- Invitaciones a eventos para deportistas de nuestra empresa
- Interés de clubes mayores debido a su aumento de visibilidad

Clubes

- El club obtiene patrocinadores o inversores gracias a su visibilidad
- Obtención de beneficios gracias a una línea de productos
- Beneficios derivados de los inversores que lleguen nuevos al club debido a su aumento de popularidad
- Desarrollo de productos propios del club
- Publicidad y visibilidad gracias a la ayuda de nuestros patrocinadores

