

ESTRUCTURA DE COSTES:

En este apartado analizamos todos los gastos que tendremos que asumir para que el negocio funcione correctamente. Es muy importante identificar estos costes porque nos ayudara a planificar cuanto dinero necesitaremos inicialmente y cuanto tendremos que ingresar para que el negocio sea rentable.

Los dividiremos en dos categorías principales: Costes fijos y Costes Variables

- **COSTES FIJOS:**

Son aquellos gastos que tendremos que pagar independientemente de la cantidad de clientes que tengamos. Algunos de los mas importantes para nuestro negocio serian:

1. **ALQUILER DEL ESPACIO:** Necesitaremos un pequeño local o almacen donde guardar y clasificar los dispositivos recogidos antes de enviarlos al centro de reciclaje. Supongamos que alquilar este espacio costara unos 500€ al mes
2. **SALARIOS:** Aunque al principio nosotros mismos realizaremos la mayor parte del trabajo, en un futuro podríamos necesitar contratar personal, como un conductor o un encargado de logística. Por ahora la estimación de un sueldo inicial para un conductor es de 1200€ mensuales
3. **SOFTWARE Y HERRAMIENTAS TECNOLOGICAS:** Para gestionar los pedidos, diseñar la web y organizar la logística, necesitaremos herramientas digitales, como un sistema de gestión o una suscripción a plataformas de diseño. Se estima que sean 50€ al mes
4. **SEGURO DEL NEGOCIO:** Contratar un seguro para proteger los dispositivos en caso de accidentes o robos en el almacen podría costar unos 100€ al mes

- **COSTES VARIABLES:**

Estos gastos dependen de la cantidad de trabajo o de clientes que tengamos. Algunos ejemplos son:

1. **COMBUSTIBLE Y MANTENIMIENTO DEL VEHICULO:** Como ofrecemos un servicio de recogida a domicilio, necesitaremos vehículos, ya sean alquilados o propios. Estimamos un gasto mensual de 300€ en gasolina y 100€ en mantenimiento
2. **MATERIAL DE EMBALAJE:** Para transportar los dispositivos de manera segura, necesitaremos cajas, etiquetas, y otros materiales. Esto nos podría costar alrededor de 50€ mensuales, dependiendo del volumen de pedidos.
3. **PUBLICIDAD:** Queremos promocionar el negocio a través de campañas en RRSS y Google ADS. Inicialmente destinaremos 100€ mensuales a este apartado.
4. **COMISIONES DE LOS SOCIOS RECICLADORES:** Las empresas recicladoras con las que trabajaremos podrían cobrar una pequeña tarifa por procesar los dispositivos que les enviemos. Calculamos un coste medio de 1€ por dispositivo

- **COSTES INICIALES (INVERSION):**

Antes de empezar, habrá algunos gastos importantes que debemos cubrir, como por ejemplo:

1. **COMPRA DE UN VEHICULO:** Si optamos por comprar un vehiculo en lugar de alquilarlo, el coste inicial podrían ser unos 10000€ para una furgoneta de 2ª mano
2. **DESARROLLO DE LA PAGINA WEB Y LA APP:** Necesitaremos ayuda profesional para así poder asegurar su funcionalidad. Esto tendría un coste de unos 1500€
3. **HERRAMIENTAS Y EQUIPAMIENTO DEL ALMACEN:** Por ejemplo estanterías, básculas para pesar dispositivos y material de oficina. Esto podrían ser unos 500€

- RESUMEN:

En total, estimamos que nuestro negocio tendrá unos costes iniciales de unos 12000€ y un gasto mensual de unos 2300€. Esto significa que para que el negocio sea sostenible, debemos generar al menos esa cantidad de ingresos al mes. Nuestra idea es empezar con tarifas de recogida desde 10€ por cliente, lo que significaría atender a 230 clientes al mes para cubrir costes y empezar a tener beneficios