

3. Sociedades clave

En este apartado debéis identificar **al menos tres socios estratégicos** esenciales para el éxito de vuestra empresa, teniendo en cuenta si se trata de un negocio de productos o de servicios. Estos socios pueden ser proveedores, colaboradores en logística o distribución, o aliados clave según vuestro modelo de negocio.

Para cada proveedor o socio que identifiquéis, debéis incluir la siguiente información en **una tabla**:

- **Nombre o descripción del proveedor/socio:** Explicad qué tipo de empresa o profesional es.
- **Productos o servicios:** Describid qué productos o servicios ofrecen y cómo ayudan al desarrollo de vuestra empresa.
- **Condiciones comerciales:** Explicad los precios, plazos de entrega, posibles descuentos...

Proveedores/socios	Productos	Condiciones comerciales
Particulares	Nos proporcionaran el plástico necesario para venderlo a nuestros socios de mercado	Recibir una compensación por reciclar y proporcionarnos el material
Coca-cola	Botellas de plástico reciclado	Le vendemos el plástico que necesitan para que puedan envasar su producto
The north face	Muebles con plástico reciclado	Le vendemos el plástico que necesitan para que puedan fabricar su producto