

## Fuentes de Ingreso:

### 1. Tarifas de Recolecta:

Las tarifas por la recogida de dispositivos electrónicos van a ser la mayor fuente de ingresos. Este sistema de tarifas se puede estructurar fácilmente para adaptarse a diferentes tipos de clientes.

- **Tarifa por volumen y peso:** Dependiendo de la cantidad y el tamaño de los dispositivos recolectados, se puede establecer un sistema tarifario progresivo. Por ejemplo, una tarifa base para dispositivos pequeños (como teléfonos móviles) y una tarifa adicional por cada kilogramo de peso extra. Esto incentivaría a los clientes a reciclar más dispositivos a la vez.
- **Distancia geográfica:** Las tarifas también podrían ajustarse según la ubicación del cliente. Las zonas urbanas, con mayor cantidad de población, podrían tener tarifas más bajas, mientras que las zonas rurales, donde la logística es más compleja, podrían tener tarifas más altas.
- **Recogidas recurrentes o suscripción:** Ofrecer planes de suscripción o descuentos por recogidas periódicas o en volumen podría atraer a clientes que necesiten realizar recolecciones frecuentes. Este modelo puede ayudar a asegurar ingresos recurrentes, lo que facilita la planificación financiera.

### 2. Venta de Piezas Recuperadas:

Una parte importante de los dispositivos electrónicos recolectados puede tener componentes reutilizables. Esto no solo genera ingresos adicionales, sino que también contribuye a la sostenibilidad.

- **Comercialización a empresas de reparación y fabricantes:** Algunos dispositivos, especialmente teléfonos móviles y los ordenadores, tienen piezas que pueden ser reutilizadas. Vender estas piezas a empresas de reparación o a fabricantes de dispositivos electrónicos para ser reutilizadas en nuevas producciones puede ser una fuente de ingresos.
- **Mercado de recambios:** Si logras establecer una red de distribución de piezas reutilizadas, podrías crear una tienda online para vender estas partes a técnicos de reparación, talleres especializados o incluso directamente a los consumidores interesados en reparar sus propios dispositivos.

### 3. Colaboraciones con Fabricantes y Recicladores:

Las empresas que producen dispositivos electrónicos que necesitan materiales reciclados pueden estar dispuestas a pagar por los materiales reciclados que produces.

- **Alianzas con recicladores industriales:** Los materiales como plásticos, metales preciosos, y otros componentes reciclables de los dispositivos pueden ser vendidos a empresas recicladoras que los usan para su reutilización.
- **Acuerdos con fabricantes de dispositivos:** Los fabricantes de productos electrónicos podrían estar interesados en comprar estos materiales reciclados para integrarlos en sus líneas de producción.
- **Certificados de reciclaje para empresas:** Además de la venta de materiales, podrías ofrecer a las empresas certificaciones de reciclaje para demostrar que están comprometidas con la economía circular y la

sostenibilidad. Esto podría ser un valor añadido para las empresas que buscan cumplir con normativas medioambientales.