RELACIONES CON LOS CLIENTES

1. Relaciones personalizadas

Descripción:

Atención individualizada adaptada a las necesidades específicas de cada cliente y su animal. Esto incluye consultas personalizadas, planes de adiestramiento específicos y seguimiento continuo del progreso del animal.

Segmento:

- Propietarios de mascotas con problemas de comportamiento.
- Dueños de animales de servicio o trabajo que requieren adiestramiento especializado.

· Organización:

- Asignación de un veterinario o adiestrador como punto de contacto principal.
- Uso de un software de gestión para mantener un historial detallado del animal.

2. Relación de asesoramiento y educación

· Descripción:

Informar a los clientes sobre el cuidado, manejo y adiestramiento de sus animales mediante talleres, charlas y contenido digital.

Segmento:

- Familias primerizas con mascotas.
- · Refugios y organizaciones de rescate animal.

Organización:

- Creación de programas educativos.
- · Generación de contenido en redes sociales y blogs.

- 3. Relación basada en la confianza y la calidad del servicio
- · Descripción:

Construir una relación de confianza ofreciendo servicios de alta calidad, garantizando el bienestar de los animales y resolviendo problemas eficientemente.

- Segmento:
 - Dueños de animales exóticos o de granja.
 - Clientes que buscan servicios médicos especializados.
- Organización:
 - · Certificación y capacitación continua del personal.
 - Garantizar instalaciones modernas y seguras.
 - Disponibilidad para resolver emergencias o consultas fuera de horario regular.
- 4. Relación transaccional con seguimiento periódico
- · Descripción:

Atención puntual para servicios básicos (vacunas, consultas, adiestramiento básico) con seguimiento automatizado o programado.

- Segmento:
 - Propietarios que buscan atención puntual y rutinaria.
- Organización:
 - Uso de recordatorios automatizados para vacunas o revisiones.
 - Promociones periódicas para mantener el contacto con el cliente.
- 5. Relación de co-creación
- · Descripción:

Involucrar al cliente en el proceso de adiestramiento y bienestar del animal, trabajando juntos para alcanzar objetivos específicos.

- Segmento:
 - Dueños de perros de trabajo, guardia o terapia.
 - Personas con necesidades específicas (por ejemplo, adiestramiento para discapacidades).
- · Organización:
 - Sesiones conjuntas donde el cliente participe activamente.
 - Evaluaciones constantes y ajustes al programa según el avance del animal.