

ESTRUCTURA DE COSTES

	<u>ÍNDICE:</u> 1. Inversión inicial 2. Costes fijos y variables
---	---

1. INVERSIÓN INICIAL

LAS INVERSIONES	
¿CUÁNTO NECESITO PARA EMPEZAR?	
Concepto	Importe (€)
Edificios, locales o terrenos	
Obras de acondicionamiento	1.000,00
Imagen corporativa	600,00
Instalaciones	
Maquinaria y utillaje	
Mobiliario y enseres	1.525,86
Equipos Informáticos	1.596,00
Elementos de transporte	
Fianzas/Traspasos	
Existencias	58.000,00
Gastos de constitución	645
Otras inversiones:	
Tesorería inicial o dinero disponible necesario para el principio del negocio	633,14
TOTAL INVERSIONES	64.000,00

La tabla de inversiones de **Borrow&Beyond** muestra las partidas principales necesarias para comenzar con el negocio de renting de kits para deportes, fotografía y otras actividades, con el objetivo de reducir el impacto ambiental.

1. **Obras de acondicionamiento (1.000,00 €):** Este dinero se destina a adaptar el local donde se almacenarán y gestionarán los kits para el alquiler.
2. **Imagen corporativa (600,00 €):** Es el gasto para crear el logotipo y la imagen visual de la empresa, para que se reconozca fácilmente en el mercado.
3. **Mobiliario y enseres (1.525,86 €):** Incluye el mobiliario necesario para las oficinas y el espacio de trabajo.
4. **Equipos informáticos (1.596,00 €):** Se utiliza para comprar ordenadores y software que ayudará a gestionar los inventarios y los alquileres online.
5. **Existencias (58.000,00 €):** Esta es la mayor inversión, destinada a comprar los kits de iniciación que se alquilarán a los clientes.
6. **Gastos de constitución (645,00 €):** Son los costes legales y administrativos para crear la empresa formalmente.
7. **Tesorería inicial (633,14 €):** Es el dinero que se necesita para cubrir los primeros gastos operativos y asegurar que la empresa tenga liquidez al inicio.

El total de las inversiones es de **64.000,00 €**, lo que cubre todos los gastos necesarios para arrancar el negocio, que se enfoca en ofrecer una alternativa más ecológica mediante el alquiler de productos y reduciendo la producción de nuevos equipos.

2. COSTES FIJOS Y VARIABLES

CUENTA DE RESULTADOS	
	TOTAL ANUAL €
Tus previsiones de ventas	71280
COSTES FIJOS	
Alquiler de local	21.600,00
Asesoría-gestoría, etc	500,00
Transportes	
Gastos bancarios	
Publicidad	4.000,00
Coste Personal: socios/as	31.840,00
Coste Personal: cuenta ajena	
Suministros (Luz, agua, teléfono, ...)	4.000,00
Seguros	2.000,00
Intereses de Deuda	2.135,70
Otros...	
COSTES VARIABLES	
Costes de mantenimiento	4.200,00
Tus previsiones de gastos	70.275,70
Beneficio ó Pérdida (antes de impuestos)	1.004,30

En cuanto a los costes fijos de nuestra empresa son los gastos que tenemos que cubrir cada año sin importar cuánto vendamos. Son los gastos que no cambian aunque no facturemos mucho, y que son necesarios para que el negocio siga funcionando.

1. **Alquiler de local:** **21.600,00** €
Este es el dinero que pagamos cada año por el alquiler del local donde tenemos los equipos y trabajamos. Es un gasto importante porque necesitamos un espacio donde guardar los kits y gestionar todo el negocio.
2. **Asesoría-Gestoría, etc.:** **500,00** €
Aquí se incluyen los gastos que pagamos por la asesoría y gestoría, como los servicios de contabilidad o los trámites legales. Es importante tener ayuda para asegurarnos de que todo esté bien hecho en cuanto a impuestos y otras obligaciones.
3. **Publicidad:** **4.000,00** €
Este gasto es el dinero que invertimos en marketing y publicidad para dar a conocer nuestra empresa. Es esencial para atraer nuevos clientes y aumentar el reconocimiento de nuestra empresa.
4. **Coste Personal: socios/as:** **31.840,00** €
Es el salario anual que se paga a los socios que trabajan en la empresa. Este coste es fijo, ya que los socios reciben un pago por su dedicación al negocio.
5. **Suministros (Luz, agua, teléfono, etc.):** **4.000,00** €
Este gasto cubre las facturas de servicios básicos como la luz, el agua, el teléfono y la conexión a internet.
6. **Seguros:** **2.000,00** €
Este es el dinero que pagamos por los seguros que cubren los kits, el local y otros posibles riesgos que puedan surgir. Los seguros son importantes para protegernos en caso de cualquier imprevisto.
7. **Intereses de Deuda:** **2.135,70** €
Son los intereses que la empresa paga anualmente por los préstamos o deudas que tiene. Es un coste fijo que se debe cubrir cada año mientras dure la deuda.

El total de los costes fijos es de **66.075,70€**. Este es el total de los gastos fijos que la empresa debe cubrir cada año, sin importar las ventas.

Por otro lado, los costes variables:

1. **Costes de mantenimiento:** **4.200,00** €
Este gasto se refiere al dinero que se invierte anualmente en el mantenimiento de los kits en alquiler, como reparaciones o reemplazos necesarios. Los costes de mantenimiento pueden variar dependiendo de cuántos equipos necesiten ser reparados o actualizados durante el año.

Las **previsiones de gastos** para el año son de **70.275,70 €**, que incluyen todos los costes necesarios para que la empresa funcione, como alquiler, salarios y mantenimiento.

El **beneficio o pérdida antes de impuestos** es de **1.004,30€**. Esto significa que, si todo va bien, nuestra empresa podría ganar esta cantidad después de cubrir los gastos, pero si los ingresos no son los que esperamos, podría haber una pérdida.