



5. CANALES

En nuestro caso tendremos dos líneas de distribución:

- Venta a mayoristas: venderemos a tabacaleras
- Venta a minoristas: venderemos a clientes y estancos

Vendemos nuestras boquillas a clientes y pequeñas empresas para empezar poco a poco.

Nosotros queremos tener el monopolio de las boquillas sostenibles, por lo tanto nuestra idea es vender a mayoristas y otras tabacaleras para que reinicien un proceso de producción que nos pueda solapar nuestra venta.

Al vender a empresas, llegamos a más personas a través de sus tiendas y al vender también a clientes hacemos que conozcan nuestro producto.

Así ayudamos al medioambiente y ofrecemos algo diferente al mercado.

Para llegar a nuestro público objetivo haremos publicidad mediante redes sociales como LinkedIn y colaboraremos con otras empresas para que nos publiquen y así darnos a conocer.

Este es nuestro link para entrar en nuestra red social de LINKEDIN:

<https://www.linkedin.com/in/ecoessence-medioambiental-a72975346/>