

## Sociedades clave

Son fundamentales en nuestro modelo de negocio una serie de colaboraciones, además de estrategias que permiten tanto la construcción del producto como el alcance de compradores.

En primer lugar, las alianzas serán establecidas con el objetivo de la obtención de recursos específicos, que será imprescindible porque nos ayudará a la obtención de la materia prima. Esto también está vinculado con una relación comprador-vendedor, que asegura, como se ha mencionado anteriormente, la disponibilidad de materiales. Algunas empresas españolas actuales, que nos podrían ofrecer los productos que necesitamos son las siguientes mencionadas.



### 1. Rotor (parte móvil)

- Acciona Energía: Aunque principalmente se dedica a la energía renovable, Acciona es muy importante en la fabricación de componentes para aerogeneradores, como rotores y otros sistemas.
- Gamesa Electric: Se dedica al diseño y fabricación de sistemas de generación de energía renovable, como rotores para aerogeneradores y otros componentes electromecánicos.

### 2. Estator (parte fija con bobinas)

- MHI Vestas Offshore Wind: Esta empresa líder en la fabricación de aerogeneradores y de sus componentes, nos ofrecerá el estator, bobinas y otros componentes electromagnéticos.
- Sacyr Industrial: Se especializa en la fabricación de componentes para energía renovable, como estatores para generadores y motores eléctricos que nosotros necesitamos.

### 3. Imanes o electromagnetos

- Magneti Marelli: Aunque es conocida por la fabricación de coches, también produce imanes y electromagnetos para la generación de energía y en motores eléctricos.
- Fractus Antennas: Aunque su foco principal es la producción de antenas, también diseña y fabrica componentes magnéticos.

### 4. Bobinas de cobre o aluminio

- Aceros Roldán: Se dedica a la producción de cables y alambres de cobre, además de alambres para bobinas y transformadores.
- Furukawa Electric: Con plantas en España, se dedica a la fabricación de cables, alambres de cobre y bobinas para motores eléctricos y generadores.

### 5. Rectificador (para convertir de AC a DC, si es necesario)

- Ingeteam: Fabrica equipos de conversión de energía, como rectificadores para convertir corriente alterna (AC) a corriente continua (DC). Es un líder en equipos de control de energía y electrónica de potencia.
- Siemens España: Ofrece soluciones de rectificación para sistemas de energía, tanto en aplicaciones industriales como en energías renovables.

### 6. Controlador de voltaje (opcional)

- Schneider Electric: Fabrica sistemas de control de voltaje, reguladores de potencia y sistemas de gestión de energía para aplicaciones industriales y energéticas.
- ABB: Ofrece soluciones avanzadas para el control de voltaje y la protección de sistemas eléctricos, y tiene una fuerte presencia en el mercado español.

### 7. Sistema de almacenamiento de energía (baterías, supercondensadores)

- Exide Technologies: Produce baterías industriales y de almacenamiento de energía. Tienen una gama de soluciones que incluyen baterías de plomo-ácido, de litio y otros tipos de almacenamiento de energía.

- Acciona (a través de su división de Energía): Además de producir energía renovable, Acciona también trabaja en soluciones de almacenamiento de energía a gran escala, incluyendo el uso de baterías y otras tecnologías de acumulación.

## 8. Estructura y soporte

- Alstom (ahora parte de General Electric): Además de su actividad ferroviaria, Alstom produce estructuras de soporte y componentes para generación de energía, incluidos los componentes de generadores y turbinas.
- Grupo Ferrovial: Aunque su foco está en la construcción y el infraestructural, Ferrovial tiene experiencia en la construcción de estructuras de soporte para proyectos industriales y de energía.

## 9. Acoplamiento mecánico (si es necesario)

- Rexnord: Especializada en la fabricación de acoplamientos y componentes mecánicos, Rexnord tiene una sólida presencia en la industria española, proporcionando soluciones tanto para la industria de la energía como para la automotriz.
- Rossi Group: Ofrece soluciones avanzadas en transmisiones de potencia, incluyendo acoplamientos mecánicos, que son esenciales en generadores y sistemas industriales.

Además, también encontramos otra alianza clave del tipo desarrollo de nuevos negocios o Joint Ventures. Como bien se ha mencionado anteriormente, el producto Energici se vende a particulares, pero también está entre nuestros objetivos realizar una alianza con empresas públicas de transporte en bici, quienes pueden implementar su recurso.

Las empresas de bicicletas públicas en España, como Bicing, BiciMad o Valenbisi pueden obtener múltiples beneficios de la implementación de estos generadores cinéticos, tanto a nivel de imagen como de servicio al cliente.



1. **Valor Añadido para los Usuarios:** Incorporar generadores de energía en las bicicletas públicas ofrecería un valor añadido significativo a los usuarios. En un mundo en el que el teléfono móvil se ha convertido en una herramienta indispensable para la navegación, la comunicación y el acceso a servicios, poder cargarlo mientras se utiliza la bicicleta resultaría atractivo para muchos ciclistas. Esto, a su vez, fomentaría el uso de las bicicletas públicas y podría atraer a nuevos usuarios.
2. **Alineación con los Objetivos de Sostenibilidad:** Las empresas de bicicletas públicas suelen fomentar las políticas de sostenibilidad y ecoeficiencia, siendo un pilar clave de la movilidad urbana limpia. La integración de generadores de energía cinética refuerza este compromiso, ya que se trata de una tecnología que convierte el movimiento, un recurso ya existente en el sistema, en energía limpia sin generar impacto ambiental. Además, esto promovería aún más la marca como una opción ecológica, aumentando su visibilidad y aceptación entre usuarios y autoridades locales.
3. **Innovación y Diferenciación Competitiva:** La colaboración con una empresa privada que ofrezca generadores de energía cinética permite a las empresas de bicicletas públicas diferenciarse de la competencia al ofrecer un producto innovador. La novedad de este sistema atrae tanto a usuarios habituales como a turistas, siendo así una opción más moderna y adaptada a las necesidades del usuario actual.
4. **Reducción de Costes Operativos:** Aunque la integración de generadores de energía implicaría una inversión inicial, a largo plazo ofrece ahorros operativos, así como se estipula en la estructura de costes. Por ejemplo, si se implementa un sistema que no solo cargue teléfonos móviles, sino que también permite almacenar parte de la energía generada, las bicicletas podrían utilizar esa energía para otros fines, como el funcionamiento de luces o pantallas de información, reduciendo la dependencia de fuentes externas de electricidad.
5. **Marketing y Responsabilidad Social Corporativa (RSC):** Las empresas que se sumen a este tipo de iniciativas pueden generar una gran repercusión mediática y obtener beneficios en términos de imagen, mejorando su posicionamiento en el mercado y reforzando sus estrategias de responsabilidad social corporativa (RSC).

Por otro lado, nuestra empresa también sacaría provecho de esta colaboración de varias maneras:

1. **Ampliación del Mercado y Visibilidad:** Colaborar con empresas de bicicletas públicas permite a la empresa privada acceder a un mercado amplio y global, mucho más extenso, lo que aumentaría las ganancias. Las bicicletas públicas están en ciudades de todo el mundo, y el sistema de carga cinética podría expandirse a otros mercados internacionales, abriendo nuevas oportunidades de negocio. Además, la visibilidad asociada a grandes proyectos públicos ayudaría a la empresa a consolidarse en el mercado de tecnologías sostenibles.

2. **Posicionamiento como Innovador en Energía Sostenible:** Ofrecer una tecnología que convierte el movimiento en electricidad posiciona a Think about It dentro del sector de las energías renovables y la movilidad sostenible. Esta colaboración también podría abrir puertas a nuevas aplicaciones de la tecnología en otros campos, como el transporte eléctrico o el ámbito del IoT (Internet de las Cosas).
3. **Reducción de Costes de Producción y Escalabilidad:** La asociación con empresas grandes como las de bicicletas públicas también puede permitir a la empresa privada escalar su producción y reducir los costos unitarios de fabricación a medida que se expande el mercado. Esta escalabilidad podría dar lugar a un modelo de negocio más rentable y atractivo.
4. **Acceso a subvenciones y Apoyo Institucional:** Dado que tanto las bicicletas públicas como los generadores de energía cinética están alineados con las políticas públicas de sostenibilidad y la transición energética, las empresas privadas podrían beneficiarse de ayudas y subvenciones del gobierno o internacionales que apoyan la movilidad limpia y energías renovables.