

**Grupo Ganímedes** 

## **CONTENIDO**

 01
 Propuesta de Valor
 04
 relación con el cliente
 07
 actividades clave

 02
 Segmento de clientes
 05
 fuentes de ingresos
 08
 socios claves

 03
 Canales
 06
 recursos clave
 09
 estructura de coste

## **02 SEGMENTO DE CLIENTES**



## ¿A qué tipo de personas va dirigido este producto?

Personas deportistas o que de vez en cuando les guste hacer actividades deportivas, con un poder adquisitivo medio-alto, ya el dispositivo tendrá un precio relativamente elevado. Está diseñado considerando deportistas de todos los géneros y de todas las edades.

## Nuestros clientes y sus características

Nuestro producto podrá ser utilizado por personas que jueguen a actividades deportivas que específicamente requieran un marcador para seguir el tanteo.

Nuestros clientes tendrán un poder adquisitivo medio-alto.

Tendremos clientes corporativos (clubs, instalaciones deportivas, municipales..) con los cuales llegaríamos a acuerdos de arrendamiento de nuestros equipos para que pudieran arrendar nuestros productos a sus socios, en las partidas que disputen en sus instalaciones.



Nuestro producto estaría dirigido a un Mercado Masivo.