Propuesta de valor

Es lo que nos hace diferente a la competencia, lo que hace que los clientes elijan nuestro producto antes que otros.

La empresa busca satisfacer:

- -La necesidad de despreocuparse por el no saber qué regalar o el que no quede bonito y además no tener que encargar de nada.
- -La necesidad de tener un regalo ya hecho por gente especializada.
- -La necesidad de poder regalar en otras comunidades españolas.

Oportunidades creadas:

- -Ayuda de expertos para encontrar el regalo perfecto adaptado a cada ocasión, presupuesto y gustos del destinatario.
- -Eliminamos el estrés de buscar regalos.
- -Amplia selección de productos (alimentos gourmet, flores, artículos tecnológicos, artesanías, libros, ropa...)
- -Posibilidad de personalizar los regalos con nombres, fotos, mensajes especiales o temáticas adaptadas a cada persona.
- -Atención inmediata a través de chat para resolver dudas y mejorar la experiencia de compra.
- -Entrega exprés en 24/48 horas a cualquier lugar de España, incluso en zonas rurales
- -Opción de entrega el mismo día en grandes ciudades.