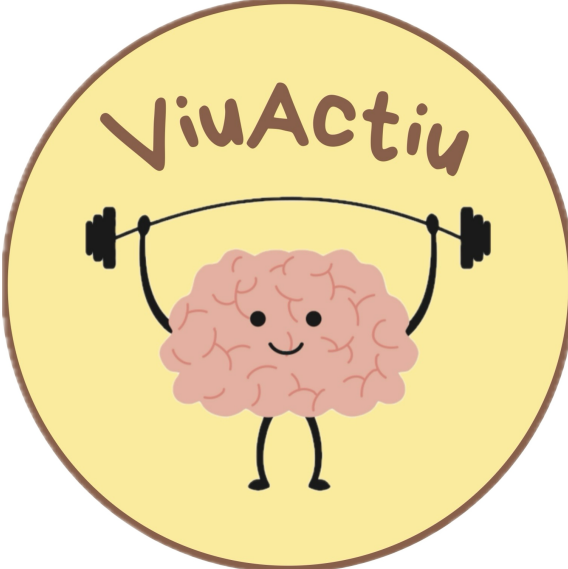


SOCIEDADES CLAVE**Índice:**

	1. Proveedores - Proveedores de recursos - Colaboradores ¿Qué aportan? 2. Socios. - Socios - Presentación - Organigrama - Salarios
---	--

1. PROVEEDORES

Proveedores de Recursos:

- **Distribuidores de Material Didáctico:** Colaborar con editoriales y tiendas que ofrecen libros, juegos de mesa, puzzles y otros materiales educativos de segunda mano en buen estado, como EGDGames, para promover la economía circular.

Esta empresa nos aportaría los materiales necesarios para el entrenamiento cognitivo (libros, juegos de mesa, puzzles, etc.).

- **Proveedores de Equipamiento Informático, tecnológico y deportivo:** Alianzas con empresas que venden ordenadores, tablets, proyectores y otros equipos necesarios de segunda mano y reacondicionados, como Cash Converters o EcoPortátil, para las actividades y talleres en los que se requiera este tipo de material.

- **Proveedores de mobiliario:** Colaboraciones con empresas que ofrecen mobiliario (sillas, estanterías, sofás, etc.) de segunda mano, como por ejemplo KenayHome o Mercaoficina.

Estas empresas ofrecen el mobiliario que necesitamos para amueblar nuestro establecimiento, de segunda mano y reacondicionado.

Colaboradores:

Nuestro colaborador es La Plataforma del Voluntariat de la Comunitat Valenciana (PVCV). Es una red de 166 entidades sin ánimo de lucro unidas por el nexo común del voluntariado. Su objetivo principal es promocionar y difundir la Acción Voluntaria en la Sociedad y desarrollar actividades que impulsen el ámbito del Tercer Sector para colaborar en su potenciación y desarrollo.

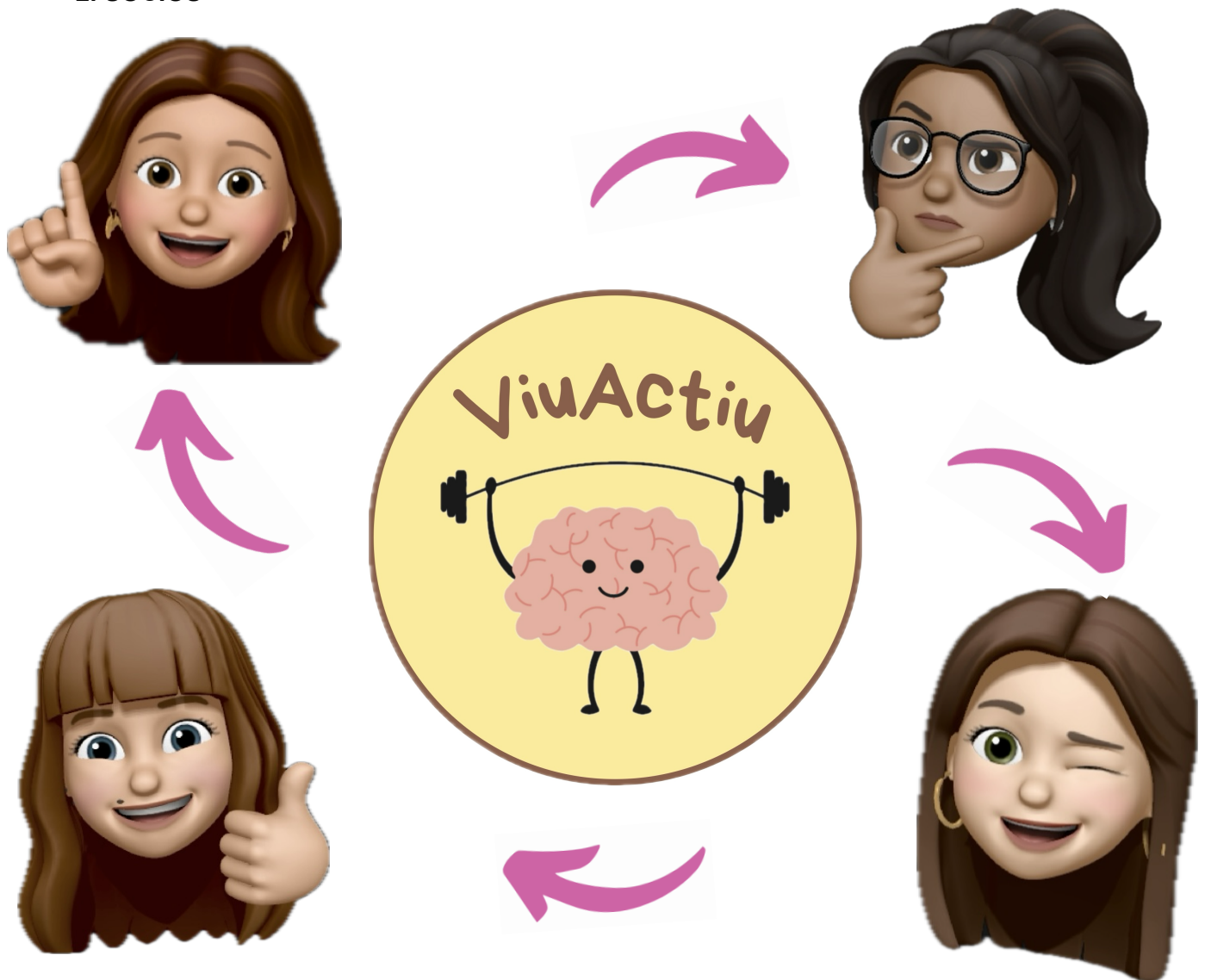
-¿Qué aportan?

El espacio que ofrecemos satisface, entre otras, la necesidad de sentirse útil. Para ello consideramos que los voluntariados son esenciales, por lo que es importante colaborar con ONGs y otras instituciones.



PLATAFORMA DE VOLUNTARIAT
DE LA COMUNITAT VALENCIANA

2. SOCIOS



-Presentación:

Malena: Hola, soy Malena, la mente creativa. No me ciño a los esquemas habituales y apporto ideas originales e innovadoras.

Banina: Hola, soy Banina, la mente analítica. Uso datos objetivos para resolver los problemas a los que nos enfrentamos.

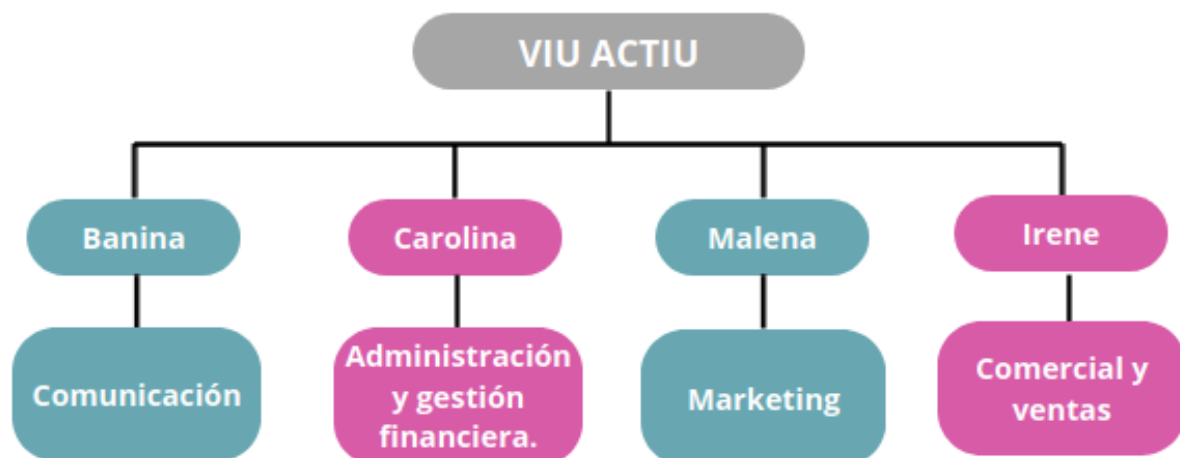
Irene: Hola, soy Irene, la mente ambiciosa. Tengo grandes aspiraciones y metas, soy la motivación del equipo.

Carolina: Hola, soy Carolina, la mente organizada. Me encargo de que todas las tareas se lleven a cabo correctamente y de manera ordenada.

- **Organigrama:**

PUESTO/NOMBRE	FUNCIONES	TÍTULO	APTITUDES
Malena Directora de marketing.	-Gestionar los talleres artísticos y de gastronomía. -Negociación de acuerdos comerciales con los diferentes clientes. -Cuidar la imagen de la empresa. -Supervisar la estrategia de marketing de la empresa y sentar las bases políticas, objetivos e iniciativas. -Desarrollo y gestión de campañas publicitarias. -Marketing y publicidad.	Estudios mínimos: -Ciclo formativo. Grado superior de marketing y publicidad.	-Experiencia en el medio. -Experiencia en las relaciones con marcas. -Manejo de herramientas de fotografía y vídeo. -Creatividad.
Banina Informática y redes sociales.	-Gestionar los talleres intelectuales, de informática y de jardinería. -Redes sociales e informática. - Comunicación directa con la dirección de tienda para planificar las campañas. - Supervisión de las ofertas de empleo y gestión de las plataformas tanto	Estudios recomendados: -Ciclo formativo. Grado medio de actividades comerciales. Estudios mínimos: -Técnico superior con experiencia acreditada. Experiencia y formación específica en	-Mente reflexiva. -Análisis del mercado. -Gestión de comunidades -Capacidades comunicativas y críticas.

	internas externas reclutamiento.	como de	Social Media y Marketing Digital.	
Irene Comercial y ventas.	-Gestiona el entrenamiento de las habilidades cognitivas. -Funciones relacionadas con el departamento de ventas, incluyendo funciones administrativas inherentes al puesto.		-Estudios mínimos: Ciclo formativo. Grado medio de actividades comerciales.	-Habilidad de negociación -Capacidad decisiva y empática. -Habilidades excelentes de comunicación y ambición.
Carolina Administración y gestión financiera.	-Planea las rutinas de ejercicio físico. -Encargada de la organización de beneficios. -Gestión de contabilidad. -Gestión de financiación. - Coordinar y liderar al equipo		-Estudios mínimos: Ciclo superior de administración y finanzas.	-Habilidad de investigación de mercado. -Habilidad resolutiva -Compromiso -Adaptabilidad



- Salarios

Nombre	Banina		
TRABAJADORA Banina (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)		500€/ mes en 14 pagas
	Seguridad Social	30%	
	Bonificación		80€
	Total coste		=(500*14)+(80*12)=7960€

Nombre	Carolina		
TRABAJADORA Carolina (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)		500€/ mes en 14 pagas
	Seguridad Social	30%	
	Bonificación		80€
	Total coste		=(500*14)+(80*12)=7960€

Nombre	Malena		
TRABAJADORA Malena (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)		500€/ mes en 14 pagas
	Seguridad Social	30%	
	Bonificación		80€
	Total coste		=(500*14)+(80*12)=7960€

Nombre	Irene		
TRABAJADORA Irene (R. Especial Autónomo)	SALARIO (base mínimo)		500€/ mes en 14 pagas

Nombre	Irene		
	Seguridad Social	30%	
	Bonificación		80€
	Total coste		=(500*14)+(80*12)= 7960€

Según la normativa vigente en el Real Decreto 13/2022 de 26 de julio de 2022, los nuevos emprendedores que sean alta en el Régimen de autónomos pueden aplicarse la **cuota reducida (tarifa plana) de 80 euros mensuales** durante los primeros 12 meses de actividad.

<https://www.seg-social.es/wps/portal/wss/internet/HerramientasWeb/9d2fd4f1-ab0f-42a6-8d10-2e74b378ee24>