



"Eficiencia que convierte emociones en ingresos sostenibles"



FUENTES DE INGRESOS

Ingresos Anuales representan el dinero generado por las ventas, clave para la sostenibilidad del negocio.

Aspectos importantes:

- **Business Angels:** Invierten a cambio de financiación y experiencia para obtener una ganancia futura.
- **Capital Inicial:** 1 millón de euros destinado a cubrir desarrollo, marketing y logística.
- **Impuesto rosa:**

Evolución de Costos:

- En el primer año, las fuentes de ingresos provienen de las primeras ventas, con precios promocionales para atraer clientes, y posibles ingresos por suscripciones o demostraciones. También pueden generarse ingresos por alianzas o patrocinios estratégicos.
- En el segundo año, los ingresos aumentan gracias a las ventas recurrentes y estrategias de upselling y cross-selling. Los ingresos por suscripción se estabilizan, y es posible que surjan ingresos por licencias o publicidad.
- En el tercer año y más allá, las fuentes de ingresos se diversifican con el crecimiento de ventas, la expansión de productos/servicios, y acuerdos estratégicos. La monetización de suscripciones y datos también puede generar ingresos adicionales, consolidando una rentabilidad sostenida.

