Propuesta de Valor

Introducción

La propuesta de valor en el método CANVAS es uno de los elementos clave del modelo de negocio. Representa el conjunto de benefícios o valores que una empresa ofrece a sus clientes para satisfacer sus necesidades o resolver sus problemas. Básicamente, es la razón principal por la que los clientes eligen un producto o servicio sobre otros, todo gira sobre la necesidad que tenga el cliente en ese momento.

Objetivos

Nuestra propuesta de valor se basa en ofrecer seguridad a los clientes frente a desastres naturales inminentes. Recientemente, han ocurrido diversas devastaciones y avisos de inundaciones alrededor del mundo y nosotros queremos ofrecer una solución a estos problemas que desgraciadamente vemos que suceden. Este servicio propone un cambio significativo en las vidas de nuestros clientes y nosotros queremos dar una solución a uno de los asuntos más preocupantes en la actualidad, los desastres que causa la naturaleza.

https://elpais.com/economia/2024-11-20/el-banco-de-espana-estima-que-la-catastrofe-de-la-dana-restara-dos-decimas-de-pib-al-crecimiento-economico-del-cuarto-trimestre.html

Este artículo propone uno de los mayores problemas causados por la DANA, el daño económico. Las familias afectadas pierden estabilidad económica y sus empresas, manifestando una pérdida de esta, fuerzan al Estado a otorgar ese dinero, perdiendo crecimiento económico.

Estudios

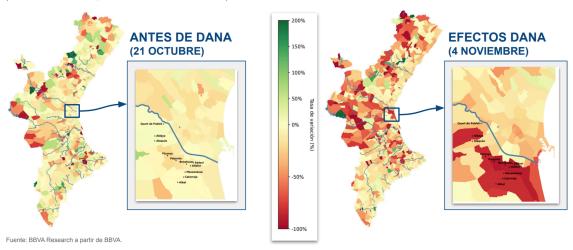
GASTO PRESENCIAL CON TARJETA REALIZADO EN LA PROVINCIA DE VALENCIA Y EN EL RESTO DE ESPAÑA (MEDIA MÓVIL 7 DÍAS)*



*El gasto total incluye el gasto con tarjetas emitidas por BBVA mas el gasto con tarjetas de otras entidades en 1 PV de BBVA. Semana del evento 28 de octubre- 3 de noviembre Fuente: BBVA Research a partir de BBVA.

• En este gráfico se puede observar como el PIB anual de España se ha visto afectado con la inundación en los pueblos de Valencia causada por la DANA. Nuestro producto tiene como objetivo cambiar esta gráfica y hacer que el gasto sea el mínimo mientras que utilizamos ese dinero para ofrecer más y mejores dispositivos.

GASTO PRESENCIAL EN TPV BBVA RESIDENTES EN LA COMUNIDAD VALENCIANA POR CÓDIGO POSTAL (MEDIA MÓVIL 7 DÍAS, TASAS INTERANUALES EN %)



En este estudio se ve claramente los efectos de la DANA en la Comunidad Valenciana que han disminuido el crecimiento económico de la autonomía. Las zonas rojas que han aparecido después del suceso marcan un antes y un después en la vida de los valencianos. Nuestro producto revertirá el problema, mientras que ofrecemos un servicio más barato y productivo, nuestras ofertas y dispositivos permitirán un nuevo crecimiento económico en la autonomía y un respiro a las familias afectadas.

https://www.bbc.com/mundo/articles/cn8jdd0386jo

En este artículo de la BBC, se muestra como más de 20 millones de personas fueron afectadas por el huracán Milton en Florida, Estados Unidos. Sin embargo, ellos ya tienen un protocolo a través de un dispositivo que ha podido evitar que no hubieran tantas desapariciones o muertes como la DANA en Valencia. Nuestro dispositivo se diferencia de este ya que otorga aún más seguridad y un entorno sostenible y fiel.

Tablas de Investigación

| Prevenciones | Utilidades |
|---|--|
| | Ayuda constante en el hogar a través de IA. Esta máquina te ayudará con tus tareas del hogar y estará a tu disposición las 24 horas. |
| Aviso previo de 24 horas antes del suceso, buscando al cliente a sentirse seguro. | Se crea un refugio especializado en estas predicciones para evitar un tardío aviso de lo que ocurrirá. |

Beneficios Valor

Los beneficios que los clientes obtendrán serán seguridad, un entorno cercano y personalizado para ellos y credibilidad al producto. Por ejemplo, visitar una casa que contenga este producto es próspera a ser más cara pero a la vez más segura, otorgando credibilidad y confianza a ese hogar.

La necesidad de este producto aumenta proporcionalmente con la cantidad de sucesos meteorológicos que ocurren. En estos meses, más de 100 desastres naturales han surgido por todo el mundo, destruyendo más de 300.000 hogares.

Catálogo de productos

Hemos seleccionado una serie de productos para garantizar la seguridad del hogar que podemos observar en el siguiente ejemplo de vivienda, consideramos que se adapta perfectamente al modelo de seguridad que queremos ofrecer. Podrán consultar los productos en nuestra página web, situada en Canales.



