

## 1. PROPOSICIÓN DE VALOR

Lo que estamos intentando buscar es que nuestros clientes opten por una buena disponibilidad para acceder a servicios odontológicos de los que ellos no disponen, como son las clínicas dentales en algunos pueblos y que por el hecho de no poder acceder a estas clínicas fácilmente, no asistan a revisiones anuales. Por ello, lo que nos hace diferente del resto de empresas es la novedad de la movilidad que presentamos para proporcionar disponibilidad a las personas.

A diferencia de la mayoría de las clínicas, nos comprometemos a realizar el servicio de revisiones de manera gratuita y la financiación a aquellas personas con un bajo nivel socioeconómico para evitar que renuncien por su salud oral por no tener los medios necesarios para poder pagar.

Además, hemos diseñado una aplicación de fácil uso y gratuita para tener controlada la higiene oral mediante consejos que la propia aplicación ofrece y resolución de dudas a distancia.



Medio de transporte y de trabajo para tratar la salud oral de las personas