

FUENTES DE INGRESOS

Nuestra empresa, recibirá ingresos de distintas fuentes y podemos diferenciar los pagos únicos y recurrentes.

Nuestra fuente de ingresos principal son los clientes, tendremos una página web a través de la cuál podrán comprar los viajes y también las actividades que desean hacer. También se ofrecerá la oportunidad de comprarlos una vez llegados al destino para todos aquellos que sean más indecisos. Dependiendo del pueblo y los servicios con los que pueda contar previamente (bares, posadas/hoteles...) los ingresos vendrán de comisiones. Nuestra idea, se basa en la colaboración con todos aquellos residentes que vivan en el pueblo. Por ejemplo, si en un pueblo elegido ya existiera un hotel y fuera suficiente para nuestra previsión de clientes, no haría falta invertir en hacer uno sino que haríamos un acuerdo con el dueño con el cual nosotros llevamos clientes a cambio de una comisión acordada previamente. Así con todo, de esta forma ganamos beneficio nosotros pero también creamos la posibilidad de que pueda venir y vivir más gente con los ingresos que se crearían. Esta fuente de ingresos sería de un único pago pero, también haremos una suscripción “prime” en la que habrá que pagar pero ofrecerá ventajas como descuentos y promociones exclusivas. Este pago podrá hacerse abonando una cantidad mensual o una anual.

Nuestra idea es poner precios competitivos pero más asequibles respecto a otras empresas de la competencia. Aunque, los precios dependen de el pueblo y la inversión que hay que recuperar, una horquilla de precios sería que para una familia de 4, un fin de semana largo les saldría con actividades y todo a 150€ x persona. Esto incluiría aproximadamente, el alojamiento, alimentación y algunas actividades.