

SOCIOS CLAVE

Para que Renaterra sea un éxito, es fundamental contar con una red de socios y proveedores clave que nos permitan ofrecer una experiencia de calidad a los turistas y apoyar el desarrollo económico de los pueblos.

SOCIOS:

Los socios clave de nuestra empresa están muy claros. En primer lugar, los ayuntamientos y otras administraciones públicas, como las diputaciones, de los pueblos. Nos podemos poner en contacto con ellos para de forma conjunta, organizar actividades y asimismo que nos informen de la historia del pueblo y de sus tradiciones para poder participar y ayudar.

También nos beneficia estar en contacto con hoteles y restaurantes para ofrecer paquetes de precios y ofertas y hacer acuerdos para llevarnos un porcentaje de las ganancias cuyo origen sean nuestros turistas.

También hay muchas asociaciones o fundaciones que abogan por los derechos de la España Vaciada y pueden darnos ayudas entre otras cosas.

Por último, agencias de viaje nacionales e internacionales ya que podemos trabajar conjuntamente para atraer a la gente y dividirnos las ganancias y ofrecer paquetes y todo.

PROVEEDORES:

En cuanto a los proveedores, para que Renaterra sea un éxito, es esencial contar con una red de proveedores estratégicos que nos permitan ofrecer una experiencia de calidad a los turistas y apoyar el desarrollo económico de los pueblos. Estos proveedores son fundamentales para garantizar que las experiencias que ofrecemos sean auténticas, sostenibles y beneficiosas para las comunidades locales.

Proveedores de transporte

Tener un buen transporte es crucial para garantizar que nuestros clientes puedan moverse de manera cómoda y fácil entre los pueblos y rutas que ofrecemos. Necesitamos proveedores que nos ofrezcan vehículos adecuados, como autobuses, minibuses, bicicletas, vehículos adaptados...para así poder adaptarse a distintas necesidades a lo largo del recorrido.

Proveedores de alojamiento

Es esencial ofrecer un alojamiento que sea acogedor, siendo una manera de completar la experiencia cultural que les ofrecemos a nuestros clientes. Para esto, trabajaremos con hoteles y casas rurales de la zona, que no solo ofrecen un lugar para dormir, sino que se refleje en ellas la esencia y las tradiciones del pueblo. Además, también contribuye a la economía local, generando empleo.

Proveedores de gastronomía

La gastronomía es una parte esencial de nuestro proyecto, siendo un complemento muy importante en nuestras rutas enológicas. Necesitaremos proveedores que nos ofrezcan productos locales frescos y de calidad, preferiblemente de la zona, para que así se pueda generar empleo en el sector y que los turistas puedan disfrutar de una experiencia culinaria lo más auténtica posible. En los restaurantes se podrían crear menús de la comida típica de la zona. Aunque en Renaterra no gestionamos directamente los servicios de restauración, colaboramos y nos ponemos en contacto con los restaurantes de las zonas visitadas. Esto mejora la experiencia gastronómica de nuestros clientes, y además fomenta la economía local.