

ESTRUCTURAS DE COSTES

¿Cuáles son los costes más importantes de vuestro proyecto?

Costes fijos:

- **Alquiler de instalaciones:** El proyecto requiere un taller donde podamos construir fácilmente los paneles solares flexibles y un almacén dónde guardemos todos los materiales necesarios.
- **Salarios del personal administrativo y directivo:** Los salarios del equipo que no está directamente involucrado en la producción, como el personal de gestión, marketing o ventas.
- **Licencias y permisos:** Los costes asociados con las licencias comerciales y las certificaciones necesarias para operar el negocio.
- **Costos de seguro:** Los seguros relacionados con la empresa, como el seguro de propiedad, de responsabilidad civil o de equipo.
- **Costos de software y licencias:** Utilizaremos software para la gestión del negocio, pagos de licencias, CRM, ERP, etc.

Costes variables:

- **Materia prima:** El costo de los materiales, como las células solares, polímeros, materiales de protección y componentes electrónicos.
- **Costes de fabricación:** La fabricación de los paneles solares, que incluyen mano de obra directa, energía utilizada en la producción y otros materiales consumibles.
- **Costes de transporte y distribución:** Gastos en el envío de los paneles solares a los clientes o distribuidores.
- **Costes de instalación:** Aunque los paneles son fáciles de instalar, si se requiere mano de obra para hacerlo, necesitaremos pagar a alguien que lo instale.
- **Comisiones de ventas:** El negocio utiliza un sistema de ventas basado en comisiones, estos costes aumentarán según el volumen de ventas.

Economías de escala:

- **Producción a gran escala:** Al producir un mayor volumen de paneles solares, los costos de fabricación de cada unidad disminuirán debido a la especialización de la producción, la compra a granel de materiales y la optimización de los procesos.

- **Negociación de precios con proveedores:** A medida que compremos materiales en grandes cantidades, podremos obtener descuentos o precios más bajos por unidad, lo que reducirá el coste por panel solar.
- **Mejor aprovechamiento de los recursos:** Con un mayor volumen de producción, optimizaremos el uso de los recursos como maquinaria, mano de obra y tiempo de trabajo, lo que aumentará la eficiencia y reducirá los costos fijos por unidad.

Economías de amplitud o alcance:

- **Diversificación de productos solares:** Si decidimos diversificar la oferta e incluir otros productos solares, como paneles solares para viviendas, sistemas de almacenamiento de energía o baterías solares, podríamos compartir los costos fijos (como marketing, distribución o infraestructura) entre diferentes productos.
- **Servicios complementarios:** Ofrecemos servicios de instalación, mantenimiento o monitoreo de energía solar podría aprovechar las mismas infraestructuras de venta y distribución, lo que nos permitiría reducir los costos de esos servicios adicionales.
- **Uso de la misma infraestructura para varios productos:** La infraestructura logística y de distribución que utilizaremos para los paneles solares puede servir también para otros productos relacionados con la energía o la sostenibilidad, reduciendo los costos al hacer un uso más eficiente de los recursos.