

RECURSOS CLAVE

RECURSOS FÍSICOS (tangibles):

- Instalaciones de producción: es decir, un taller donde podamos construir fácilmente los paneles solares flexibles y un almacén dónde guardemos todos los materiales necesarios.
- Equipos tecnológicos: Herramientas y máquinas especializadas para la fabricación de paneles solares flexibles.
- Materiales de producción.
- Equipos necesarios para instalar los paneles en los toldos: herramientas y vehículos para transportar tanto los paneles como los materiales de instalación a las diferentes ubicaciones.

RECURSOS INTELECTUALES (tangibles):

Necesitaríamos un equipo de gente con diferentes conocimientos como: un grupo de personas expertas en ciencias medioambientales, ingenieros que sepan cómo actuar frente a las tecnologías y economistas para manejar la empresa.

RECURSOS HUMANOS (tangibles):

-Ingenieros especializados en energías renovables, ciencia de materiales, y desarrollo de nuevas tecnologías solares.

-Personal de Producción: Operadores de maquinaria, técnicos de producción y calidad que se encarguen de la fabricación de los paneles solares flexibles.

-Equipo Comercial y de Marketing: Profesionales encargados de la comercialización de los productos, tanto a nivel de ventas como en la creación de estrategias de marketing. Esto incluiría:

-Expertos en energías renovables que comuniquen el valor del producto a los clientes.

-Marketing digital para promover el uso de la energía solar flexible en viviendas, bares, hoteles, etc.

-Equipo de Administración y Finanzas: Para gestionar las finanzas, los contratos, la

contabilidad, y las operaciones diarias de la empresa.

RECURSOS FINANCIEROS (tangibles):

-Inversión inicial: un préstamo bancario

-Capital de trabajo: para cubrir los costos operativos diarios, como materiales, salarios, transporte, comercialización y otros gastos recurrentes.