

KULA YOGA



KULA YOGA

Alain Garcia, Naia Garcia, Maialen Izagirre, Nora Román eta Maialen Vázquez

AURKIBIDEA

- Balorezko proposamena.....	3
- Merkatu segmentazioa.....	3
- Funtsezko elkarteak.....	4
- Funtsezko jarduerak.....	4
- Funtsezko baliabideak.....	4
- Bezeroarekiko harremana.....	5
- Kanalak.....	5
- Diru sarrerak.....	5
- Kostu egitura.....	6

BALOREZKO PROPOSAMENA

Besteekiko desberdina da gure enpresa, aktibitate hau kanpoan egingo dugulako. Mendian oso leku elraxagarria da, hor animaliak entzun, naturarekin konektatu eta hori guztiarekin yoga saioak egingo ditugu: musika gabe, gu bakarrik eta gure ingurunean gertatzen dena experimentatuko dugu. Gure enpsaren kostuak minimoak dira, garraioa+ klase bakoitzeko pertsona bakoitzak 10 euroko, horrela saio hauek pertsona guztientzat eskuragarriak izango dira eta irakasleak dirusarrea batzuk izan dezaten motibazioa izateko klaseak jarraitzako ematen. Kostea hain txikia izango da, klase hauek estresa minimizatzeko balio dute eta arazoengatik urruntzea ere, ez diru sarrera handiak lortzea.

Gureta garrantzitsua iruditzen zaigu pertsonen erlajatzeko momentuak izan dezaten eta sailtasunak badituzte beraien egunean zehar soilik egiteko, gure lasguntza eskuragarri izango dute. Klaseak asteburuetan izango dira eta egun, noiz bat klase bat erreserbatzen baduzu eta euria egiten hasten bada dirua momentuan bueltatuko litzake edo beste klase bat erreserbatzeko aukera izango lukete.

Autobusaren zerbitzua egongo da ere behar duten pertsonentzat aukera egongo da ere mendira ibiltzen igotzeak, hori bai taldean ez gara igotzen bakoitzak bere kabuz beharko zuen. Autobusaren tarifak pertsonen kopuruaren arabera joango dira, hau da pertsona gehiago, prezioamerkeagoa izango da.

Klaseei buruz hitz eginez asteburu bakoitza Bizkaiko mendi desberdin batean egingo dira, horrela Bizkai osoko pertsonen izango dute aukera klase honek hartzeko. Adibidez klase guztiak mendi bakar batean egingo balegu zona horretako pertsonak etorriko ziren soilik, aldiz Bizkaia ari bagara gure objetiboa lortu ahalko dugu ahal den pertsona gehien. Proiektu hau arrakastatzua bihurtzen bada Bizkaiatik, gero gure klaseak handituko ditugu Euskal Herri osotik.

MERKATU SEGMENTAZIOA: Gure enpresa helduentzat dago zuzenduta, meditazioa egiteko momentu lasaitsuak bilatu behar dira. Gure bista puntutik umeek ez dute gaitasuna adin horietan lasaitasuna mantentzeko, orduan gure zerbitzuak 16 urtetik gorako pertsonentzat joango dira zuzenduta. Gure meditazioa mendian egiteaz oinarritzen denez, pertsona kirolarientzat eta naturaz disfrutatzen dutenentzaz daude zuzenduta. Saioakosatzen dituen jendeak pertsonalizatuko ditu, hau da, esperientzia gehiago edo gutxiago duten, adina. Hasteko, guk Bizkaian egingo dugu lan, baina ondo joaten bazaigu, beste leku batzuetara joaten hasiko gara.

FUNTSEZKO ELKARTEAK:

Yogaren inguruko enpresak erabilgarriak izateko bazkide eta hornitzaile garrantzitsuak behar ditu. Lehenik, yogako materialak hornitzen dituzten enpresak funtsezkoak dira, kalitate handiko produktuak eskaintzeko. Bestalde, yoga irakasle adituak kontratatzea proiektuaren profesionaltasuna bermatzeko garrantzitsua da. Ere kurtso bat egiten ikasteko yogaren ideiak. Horrez gain, marketin agentziak, teknologia hornitzaileak, eta osasun profesionalak ere lagungarri izango dira, gure proiektua osatzen eta sustatzen laguntzeko. Elkarlan honek yogaren praktika eta filosofia sendotzen lagunduko du.

FUNTZEZKO JARDUERAK:

Gure enpresan gu bakarrik egingo dugu lan, baikoitza espezializatauko da gauza baten. Mendira joateko, autobus bat alokatuko dugu, orduan horretarako bai txofer bat kontratu behar izango dugu. Web gune bat sortuko dugu gure enpresako infomazio hobeto eskuratzeko. Han ordutegiak, egingo diren ekintzak, gure buruaren informazioa... agertuko da. Ere bai, sare sozialak eukingo ditugu, eta hantxe argazkiak, bideoak... agertuko dira. Arazoak badaude, adibidez, bezero batekin, berehala saiatuko gara arazo horiek konpontzen. Edo ekintza bat ez bada ondo urtetzen, ekintza ondoen moldatzea eta horrela bezeroak yoga ondo egin ahal dute.

FUNTZESKO BALIABIDEAK

Honek dira guk behar ditugun baliabideak:

- Ikasleak utzi behar diegun esterilak (guk ematen dizkiegu, beraiek ez dituzte ekarri behar)
- Kontratatuko dogun autobusaren zerbitzuak. Astero nora goazen partekatuko dugu jakietako autobusa behar duzun edo ez.
- Mendia ez da zozter erosi ahal duguna fisikoki lurran dagoelako, baina beherrezkoa dugu horra haritzea klaseak egiteko.
- Ordenagailu bat gure webgunea kontrolatzeko eta promozioak eskaintzeko webgunetik, klase espezialak etab.
- Mugikor bat ere garrantzitsua izango da bezeroekin konektatuta egoteko, hitz egin ahal izango dugu ia noiz baten klasea suspenditzen den eta grupoak whatsappetik sortzeko denok ezagutu gaitezen klasek baino lehen.
- Desinfektantea ere beharko dugu esterilak garbitzeko higiena ere garrantzitsua delako. Hainbat pertsonen oinak pasatuko dira eta beste batzuk erabiltzerakoan infekzioak ez pasatzeko garbiketa egingo dugu.

BEZEROEKIKO HARREMANAK:

Sortuko dugu web bat gure bezeroak nahi duten informazioa bilatzeko eta gure klaseen ordutegiak ikusteko gainera igoko dugu etxean egiteko praktika batzuk ezin ba zara joan asteburuko klasetara ez galtzeko. Gure web-an telefonoa egongo da gendea deitzeko zerbait galdetu nahi ba dute ere egongo da leku bat Yogaren buruz nahi duten galderak egiteko eta beraien dudak argitzeko. Ere sortuko dugu instako kontu bat gure klaseak partekatzeko eta publizitatea egiteko gure zentrori. Bezeroekin izango dugu harremana oso urbila izango da, azkenean ez gara enpresa handi bat eta nahi dugu kofiantza bermatu gure bezeroekin, sentitzea konfiantzakin eta horrela gure klaseak hobeto fluituko dute.

KANALAK:

Sortuko dugu web bat gure bezeroak nahi duten informazioa bilatzeko eta gure klaseen ordutegiak ikusteko gainera igoko dugu etxean egiteko praktika batzuk ezin ba zara joan asteburuko klasetara ez galtzeko. Gure web-an telefonoa egongo da gendea deitzeko zerbait galdetu nahi ba dute ere egongo da leku bat Yogaren buruz nahi duten galderak egiteko eta berahien dudak argitzeko. Ere sortuko dugu instako kontu bat gure klaseak partekatzeko eta publizitatea egiteko gure zentrori. Bezeroekin izango dugu harremana oso urbila izango da, azkenean ez gara enpresa handi bat eta nahi dugu kofiantza bermatu gure bezeroekin, sentitzea konfiantzakin eta horrela gure klaseak hobeto fluituko dute.

KOSTU EGITURAK:

- **Kostu finkoak:** Esterilak ($23,99 \times 30 = 719.7\text{€}$)
- **Kostu aldagarriak:** Autobusa (Joaten garen lekuaren arabera prezio bat edo beste bat izango da) Kalkulatzen dugu mas o menos $\text{km}1\ 2\text{€}$ gasolina dela orduan 10km egiten baditugu autobusez 30 pertsona bat eramanda 600€ bat gutxi gora-behera kostatuko zaigu.

IRABAZI ITURRIAK/ DIRU-SARRERAK:

- *Diru sarrerak*: Klase bakoitza emateagatik bezeroek 18€ ordaindu behar dute. Beste alde batetik klaseak egiten diren lekuaren arabera, nahi duten pertsonak autobus igo ahal dira + ordaindu behar dute zerbitzu hori izateko (horren prezioak desberdinak dira autobusa hartzen duten pertsonen arabera eta zenbateko distantziara dagoen lekua)
- Gure enpresarekin ez ditugu etekinak lortu nahi, lortzen dugun dirua beste gauza batzuk ordaintzeko erabiltzen dugu, hala nola, irakasleak eta autobusa.

KLASEAK:

- *Klase solteak*: 18€ pertsonakiko
- *Klase solteak talde handian apuntatuta*: 15€ pertsonakiko.
- *Hileko bonua norbanakoentzat*: 120 €
- *Hileko bonua taldean*: 100 € pertsonako
- Urte bateko bonoak: 980€ pertsonakiko
- Sozioa bihurtzea: 2000€-ko sarrera + 30 € hilero pertsonakik
- Gaboneko beherapenak: 20%