

Diru-sarrerak eta negozioaren finantzaketa

Gure enpresaren diru-sarrerak hainbat iturritik etorriko dira, eta horiek guztiak gure bezeroen profila eta gure eskaintzen espezializazioaren arabera banatuko dira. Lehenik eta behin, gure enpresaren oinarria izango da hotel zerbitzuaren eskaintza, non maskotak hainbat egunetan uzteko aukera izango duten. Hori da bezeroen gehiengoaren beharra, eta horretatik lortuko dugu diru-sarreraren zatirik handiena. Hala ere, gure zerbitzuak ez dira soilik maskoten zaintza arrunta eskaintzen, baizik eta gure ikastaroetan eta adiestramentuan parte hartzen duten bezeroak ere izango dira.

Hau da, zenbait bezerok ez dute bakarrik maskotak uzteko zerbitzua erabili nahi izango, baizik eta adiestramentuko programan parte hartu eta maskotak prestatzeko aukera izan nahi dute. Horiek izango dira, batetik, beren maskotak laguntzeko prest daudenak eta, bestetik, beren maskotei laguntza psikologikoa eskaintzeko aukera emango dutenak. Bezero horiek, aldi berean, gure proiektuari ekarpen ekonomikoak egiteko prest egon daitezke, gizarte laguntza ekintza batean parte hartuz. Horrela, gure enpresa ez da soilik diru sarrera tradizionaletatik elikatuko, baizik eta gizarte erantzukizunaren bidez ere finantzatuko da, laguntza ekonomikoa eskaintzen duten pertsonak gure helburu sozialak bultzatuz.

Era berean, beste bezero talde bat osatzen duten pertsonak gure ikastaroetan eta prestakuntza saioetan parte hartuko dute, haien helburua maskotak prestatzea eta animalien arreta psikologikoa eskaintzea izango delarik. Ikasle hauek, animalien edo psikologiaren alorrean ikasketak dituztenak, gure zerbitzuetan praktika egiteko aukera izango dute. Horrela, gure enpresak ikasleei esperientzia praktikoa emango die, eta, aldi berean, proiektuari laguntza teknikoa eta pertsonala eskainiko diote.

Gure hotelaren zerbitzu premiumekin, gure helburua gizartearen sektore aberatseko bezeroak erakartzea izango da, horiek maskotak altuagoa den zaintza maila batean utzi nahi dituztelako. Bezero horiek, normalean negozioak dituzten pertsonak edo bidaietan ibiltzen direnak, diru gehiago ordainduko dute gurasoentzako zerbitzu hautaezinak, hala nola segurtasun sistema aurreratuak eta etengabeko jarraipena.

Zerbitzu estandarrak, berriz, familia ertainetako bezeroei zuzenduko zaizkie, maskoten zaintza seguru eta prezio egonkorreko zerbitzua eskaintzeko. Horiek, batzuetan oporretara joateko edo beste jarduera batzuk egiteko, maskota seguru eta zaindutako lekura uzteko aukera izango dute.

Horrez gain, gure diru-sarrerak handitzea lortuko dugu hainbat erakunderekin egiten ditugun lankidetzengatik. Unibertsitateekin eta hezkuntza zentroekin harremanetan jarriko gara, ikasleek gure instalazioetan praktikak egin ditzaten eta esperientzia praktikoa lortzeko. Horrela, hezkuntza instituzioek ere gure proiektuan parte hartuko dute, eta horrek diru-sarrerak ekarriko ditu, baita gure helburu sozialak bultzatzea ere.

Azkenik, gure enpresaren aurrean izango ditugun hornitzaileek ere laguntza ekarriko dute, batez ere animalien elikagaien eta materialen hornitzaileek. Gure helburua izango da hornitzaileekin hitz egitea eta deskontuak edo eskaintza bereziak lortzea, eta horiek guztiz justifikatuta egon daitezzen, diru laguntzak eskaintzeko aukera izango dugu. Hauek, aldi berean, gure enpresaren ikusgarritasuna eta gizarte helburuak bultzatuko dituzte.

Horrela, gure diru-sarrerak eta proiektua finantzatzea hainbat sektoretatik etorriko da, eta gizartearen hainbat taldeek lagunduko dute gure helburuak lortzen. Gure enpresak animalien zaintza eta laguntza psikologikoa eskaintzen ditu, baina, aldi berean, bezeroek gure proiektu sozialetan parte hartzeko aukera izango dute, eta horrek diru laguntza ekarriko du, baita gizarte erantzukizunarekin bat etorritik.

Lehenengoz doanzioen bidez irekiko genuke hotel txiki bat, hori eta gero, bezero bakoitzaren kuotetik hotelaren mantenimendua egingo genuke eta langileen soldata aterako genuke.

Animali Leku - Behar Ekonomikoak eta Diru-Iturriak

Inbertsioa lortzeko iturriak:

- Aurrezki pertsonalak: 20.000€
- Banku-mailegua: 40.000€
- Diru-laguntzak eta erakundeen babesak: 10.000€
- Inbertitzaile pribatuak edo crowdfunding: 8.000€

Negozia Martxan Dagoenean - Diru Sarrerak

Martxan dagoenean diru-sarrerak honako iturrietatik etorriko dira:

- Zerbitzuen salmenta:
- Bisiten sarrera ordainduak: 15€/bisita. Hilero, 300 bisita (15 x 300 = 4.500€/hilabete).