

DIRU SARRERAK

Hasierako inbertsioa 23.000€ ingurukoa izango da, 20.000€-ko mailegua eskatuko dugu eta 750 €-ko inbertsio pertsonala egingo dugu. StepDryrekin dugun helburu nagusietako bat da edozein erosle mota eskuratzeko erraza izango den produktu bat sortzea, edozein pertsonak bere oinak berehala lehor izatea bilatzen baitugu. Horretarako, merkatuko prezioan eta erosleak ordaindu nahi duen prezioan oinarrituko gara. Horrek dakartzan gastuak kontuan hartuta, eta guretzat gutxieneko onura bilatzea.



Produktuaren prezioa zehazteko, produkzio- eta banaketa-kostuak eta arrazoizko irabazi-marjina hartuko dira kontuan, bezeroaren balio-pertzepzioarekin lerrokatuta. Batez beste 2.000 € kostatzen zaigunez 300 StepDry ekoiztea, ondorioztatu dugu 150 €-tan sal genitzakeela bakoitzak, baina handizkako salmentetarako prezio aldakorra dutela esan dezakegu.



Enpresaren diru-sarrerak saldutako StepDry kopuruan oinarrituko dira. Tira, gure diru-sarrera iturri nagusi eta bakarra gure produktua handizkako produktuari edo azken kontsumitzaileei saltzea izango da.

Diru-sarrera alternatiboak lortzeko buruan dugun beste estrategietako bat banatzaileei handizka saltzea da, edo gure produktua Leroy Merlin edo Brico Depot enpresei ematea, enpresa horiek gure produktua komisio baten truke sal dezaten.



Garania bat ere eskainiko diegu gurekin zuzenean erosten duten erosleei, gure diru-sarreraren zati txiki bat ordaindu eta suposatzeko.