

Fuentes de Ingresos



Vitality, es una aplicación que puede generar ingresos a través de distintas fuentes:

En primer lugar, se pueden obtener ingresos a través de las suscripciones de la app de manera mensual o semanal e influirá en el precio, la personalización de algún ingrediente que quieran añadir al menú base y los productos o elaboraciones con los que se va a contar para realizarlos.

En segundo lugar, es esencial comprobar la importancia de cada fuente de ingresos como las suscripciones premium en el que podría representar el mayor porcentaje de ingresos, dado que los usuarios que buscan estas soluciones están dispuestos a pagar por ello. También, la publicidad y marketing de afiliación que no generarán tanto como las suscripciones premium, pero la publicidad puede ser una fuente estable si la aplicación tiene una base de usuarios amplia. Además, la venta de productos y servicios asociados serviría si la app cuenta con un catálogo interesante de productos complementarios, esta puede ser una fuente significativa, pero su importancia dependerá de la capacidad de la app para crear asociaciones exitosas con marcas de calidad. Y por último, una consultoría personalizada ya que podríamos implementar asesoramiento nutricional, especialmente si el servicio se ofrece en un formato exclusivo y de alta calidad.

En tercer lugar, otra inversión que podemos incluir en nuestra empresa es el desarrollo de la aplicación, ya que incluye los costes de desarrollo de software, diseño de la experiencia de usuario, licencias para contenidos exclusivos, contratación de expertos en nutrición para crear planes personalizados, y marketing para atraer usuarios. Y aparte la estimación de los ingresos necesarios depende del costo de la inversión inicial. Es decir, necesitaremos una ayuda financiera a través del banco para poder empezar el negocio y generar beneficios.

Aparte, pueden existir diversas opciones para financiar este tipo de negocio como el capital de riesgo que si la idea tiene un alto potencial de crecimiento, el capital de riesgo puede ser una opción, ya que busca invertir en startups con ideas innovadoras. Esto podría ser adecuado si se planea expandir rápidamente y alcanzar a un gran número de usuarios. También, están los préstamos bancarios o líneas de crédito que si la inversión inicial no es tan elevada y el flujo de ingresos es más predecible, un préstamo bancario o una línea de crédito puede ser una opción viable. Así mismo, se encuentra la

Inversión de ángeles inversores que si el proyecto es pequeño pero tiene un alto potencial de crecimiento, buscar un inversor ángel puede ser una forma de obtener capital inicial sin perder demasiado control sobre el negocio.

Por último, es importante revisar y ajustar las fuentes de ingresos periódicamente para garantizar que se sigan alineando con las necesidades del mercado y las expectativas de los usuarios. Las tendencias de alimentación saludable y el uso de la tecnología están cambiando rápidamente, por lo que el modelo de negocio de la aplicación debe adaptarse a estos cambios, es decir, si se detecta que la publicidad no genera los ingresos esperados debido a una base de usuarios pequeña, podría ser necesario potenciar las suscripciones premium o mejorar las asociaciones de afiliados. Y también si los usuarios buscan más contenido gratuito, ofrecer más funcionalidades premium o crear nuevos servicios de asesoría personalizada que podría generar un mayor ingreso.

Suscripción Base: Mensual-5.99\$

Semanal-2,\$

Aparte de esta suscripción obligatoria se unirá al costo el pedido semanal o mensual total. Es decir, si un usuario coje dos platos con valor de 20\$ más la suscripción. El costo total que se le aplicaría sería de 22\$.