

7. FUNTZESKO BALIABIDEAK

Zein dira behar dituzuen elementu garrantzitsuenak zuen proiektuak funtziona dezan?

Baliabide fisikoak

Hauek dira proiektua garatzeko eta mantentzeko behar diren aktibo ukigarriak:

1. Azpiegitura teknologikoa:

- Zerbitzariak hodeian: Beharrezkoak dira laguntzaile birtualaren softwarea kokatzeko, zerbitzuaren erabilgarritasuna bermatzeko eta datu-bolumen handiak denbora errealean prozesatzeko.
- Proba-gailuak: Ordenagailuak, tabletak eta hainbat plataformatan morroiaren funtzionaltasuna probatzeko erabiltzen diren gailuak.
- Gailu Medikoak: Integratutako hardwarea eta softwarea dentistekin sinkronizatuta lan egin dezan.



2. Lantaldeak: Taldearentzako lan-espazioak, garapen-ekipoak (ordenagailuak, monitoreak, etab.) eta komunikazio- eta lankidetzatresnak (Zoom, Slack, etab.) barne.

3. Garapen-tresnak: Adimen artifiziala garatzeko eta entrenatzeko software-lizentziak, hala nola TensorFlow*, PyTorch*, edo integrazio-softwarea ahots/txateko laguntzaileentzat.

Baliabide intelektualak

Gure proiektua bereizten eta bakar bihurtzen duten aktibo ukiezinak dira:

1. Jabetza intelektual:

- Laguntzaile birtualaren iturburu-kodea: Produktuaren oinarri teknologikoa.
- Adimen artifizialeko ereduak: Hortz-terminologia ulertzeko, hitzorduak kudeatzeko eta pazienteekin modu naturalean komunikatzeko berariaz trebatutako algoritmoak.
- Erabiltzailearen diseinua eta esperientzia (UX): Interfaze erakargarria, erabiltzeko erraza eta hortz-sektorerara egokitua.



2. Laguntzailearen entrenamendu-datuak: Datu-base garrantzitsuetara sartzea (etikoki eta datuak babesteko araudia betez), laguntzailea pazienteen ohiko kontsultetan, hitzorduen kudeaketan eta hortz-prozeduretan trebatzeko.

3. Marka eta ospea:

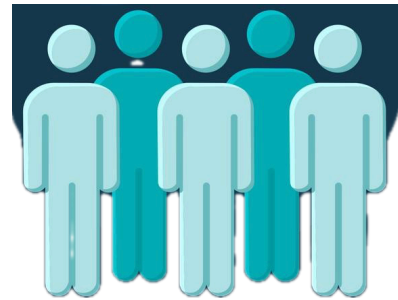
- Hortzen sektorean konfiantza eta berrikuntza transmitituko duen marka sendoa garatzea.
- Hortzen sektoreko kontaktu-sarea (dentisten elkarteak, kongresuak, etab.), produktua posizionatzen lagun dezakeena.

Giza baliabideak

Ekipoa funtsezko baliabidea da produktua garatu, abiarazi eta mantentzeko:

1. Garatzaileak eta ingeniariak:

- Adimen artifizialeko eta ikasketa automatikoko espezialistak, adimen-ereduak entrenatzeko.
- Software-ingeniariak, dauden hortzak kudeatzeko sistemekin morroia integratzeko.
- Front-end eta back-end garatzaileak, interfaze solidoa eta funtzionaltasun sendoa bermatzeko.



2. Bezeroaren arretako espezialistak: Euskarri teknikoa emateko eta kliniketako zalantzak argitzeko gaitasuna duten pertsonak.

3. Hortz-sektoreko adituak:

- Aholkulari odontologikoak, laguntzaile birtualak sektorearen behar espezifikoak ulertzen dituela bermatzeko.
- Pazientearen eta dentistaren esperientzia funtzionalitate erabilgarrietara eramaten duten profesionalak.

4. Marketin- eta salmenta-taldea:

- Marketin digitaleko espezialistak, klinika berriak erakartzeko.
- Salmenta-exekutiboak, produktua frogatzeko eta merkataritza-akordioak ixteko.

Finantza-baliabideak

Baliabide horiek proiektuaren garapenari eta hazkundeari eusteko aukera emango dute:

1. Hasierako kapitala: Laguntzailea garatzeko, azpiegitura teknologikoa eskuratzeko eta funtsezko langileak kontratatzeke inbertsioa.

2. Marketin- eta salmenta-funtsak: Publizitate-kanpainetarako, sektoreko kongresuetara joateko eta bezeroak erakartzeko estrategia digitaletarako aurrekontua.



3. Aurrekontu operatiboa: Zerbitzariak mantentzeko, software-lizentziak ordaintzeko, produktua eguneratzeko eta ekipoaren kostuak estaltzeko funtsak.
4. Finantzaketa eskuratzea: Inbertsio-errondak, inkubazio- edo azelerazio-programak edo dirulaguntza teknologiko espezifikoak bezalako aukerak.