

4. DIRU-ITURRIAK

Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zuen bezeroa eskaintzen ari zareten produktuaren edo zerbitzuaren truke?

- **LAGUNTZA MOTA DESBERDINAK**

Espainian

1. Langabeziaren Kapitalizazioa

- Onurak: Langabezia-prestazioa ordaintzea bakar batean jaso eta zure negozioan inbertitzeko aukera. Hau hasierako kapitala lortzeko modu bikaina da.
- Baldintzak: Langabezia-prestazioa jasotzeko eskubidea izan behar duzu eta negozio proiektu bat aurkeztu behar duzu, beharrezko dokumentazioarekin batera.
- Nola Eskatu: SEPE (Servicio Público de Empleo Estatal) webgunearen bidez edo bertaratu zure tokiko enplegu bulegora.

2. Autonomo Berrientzako Tarifa Laua

- Onurak: Lehen 12 hilabeteetan 80 euroko tarifa laua ordaintzea, laguntza handia hasierako hilabeteetan kostuak murrizteko.
- Baldintzak: Lehen aldiz autonomo gisa alta ematea eta 35 urte baino gutxiago izatea.
- Nola Eskatu: Gizarte Segurantzako bulegoaren bidez edo interneten zure Gizarte Segurantzako webgunearen bidez.

3. KOI Laguntzak

- Onurak: Interes-tasa txikiak eta epe luzeko finantzaketa.
- Baldintzak: Proiektuaren izaeraren arabera aldatu egiten dira, baina orokorrean, proiektu sendo eta bideragarriak izan behar dira.
- Nola Eskatu: ICO (Instituto de Crédito Oficial) webgunean eska dezakezu edo zure bankuarekin harremanetan jarri.

4. ENISA Programa

- Onurak: Partaidetza-maileguak eskaintzen dira, hau da, ENISAk zure enpresaren kapitalean parte hartzen du, finantzaketa eta aholkularitza eskainiz.
- Baldintzak: Proiektu berritzaileak eta teknologiarik lotutakoak izan ohi dira, enpresa berriak edo hazten ari direnak izan daitezke.
- Nola Eskatu: ENISA webgunearen bidez edo zuzenean erakundearekin harremanetan jarrita.

5. EBren Laguntzak

- Onurak: Nazioarteko proiektzioa eta Europar Batasuneko beste herrialdeekin lankidetzak aukera.
- Baldintzak: Programen arabera aldatu egiten dira, baina berrikuntza eta garapena sustatzen duten proiektuak izaten dira gehienbat.
- Nola Eskatu: Europar Batasuneko finantzaketa eta dirulaguntza programen bidez, hala nola Horizonte 2020.

Euskal Autonomia Erkidegoan

1. Eusko Jaurlaritzaren Ekintzaileei Laguntzeko Programa

- Onurak: Enpresak sortzeko eta garatzeko dirulaguntzak eta maileguak. Ekintzaileei laguntza integrala eskaintzen die.
- Baldintzak: Proiektu bideragarriak aurkeztu behar dira eta enpresaren kokapena Euskal Autonomia Erkidegoan egon behar da.
- Nola Eskatu: Eusko Jaurlaritzaren webgunearen bidez edo tokiko enplegu bulegoetan.

2. Injuve

- Onurak: 10.000 euro arteko dirulaguntzak, gazteen ekintzailetza bultzatzeko.
- Baldintzak: 35 urte baino gutxiago izatea eta proiektu bideragarri bat aurkeztea.
- Nola Eskatu: Injuve webgunearen bidez.

3. CDTIren Programak

- Onurak: Neotec laguntzak proiektu berritzaileentzat, teknologia eta berrikuntza handiko proiektuak babesteko.
- Baldintzak: Proiektuak berrikuntza maila altua izan behar du eta garapen teknologikoa sustatu behar du.
- Nola Eskatu: CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial) webgunearen bidez.

Inbertitzaileen eta Bazkideen Alternatibak

1. ENISA

- Onurak: Partaidetza-maileguak, finantzaketa eta aholkularitza.
- Nola Eskatu: ENISA webgunearen bidez.

2. BIC Bizkaia

- Onurak: Euskadiko enpresa berritzaileetan inbertitzeko programa, laguntza eta finantzaketa eskainiz.
- Nola Eskatu: BIC Bizkaia webgunearen bidez.

3. Kutxabank

- Onurak: Tokiko bankuak eta aurrezki-kutxek ekintzaileentzako finantzaketa eskaintzen dute.
- Nola Eskatu: Kutxabank bulegoetan edo webgunearen bidez.

4. Inbertitzaile Aingeruak eta Arrisku-Kapitala

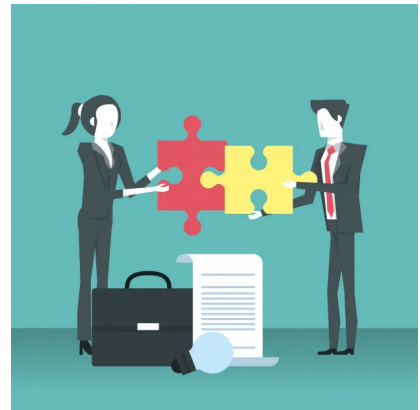
- Onurak: Finantzaketa eta laguntza, inbertitzaile aingeruen edo arrisku-kapitaleko enpresen bidez.
- Nola Eskatu: Zure sektorean interesa duten inbertitzaileak bilatu eta harremanetan jarri.

● GARAPENERAKO BEHAR DEN DIRUA

Adimen artifizialeko programa bat garatzearen kostua nabarmen alda daiteke hainbat faktoreren arabera, hala nola sistemaren konplexutasuna, IA mota, beharrezko baliabideak eta datu-bolumena. Hona hemen estimazio orokor bat:

- ★ Proiektu txikiak: 6,000 €eta 50,000 €arteko kostua izan dezakete. Proiektu horiek funtzionaltasun mugatuak izaten dituzte, eta langile espezializatu gutxiago behar izaten dituzte.
- ★ Proiektu ertainak: 50,000 €eta 300,000 €arteko kostua izan dezakete. Proiektu horiek irtenbide pertsonalizatuagoak eta datu-bolumen handiagoa izan ditzakete.
- ★ Proiektu handiak: 300,000€ baino gehiago balio dezakete eta milioika eurora irits daitezke, batez ere zehaztasun- eta konplexutasun-maila handia behar bada.

Gure kasuan beharrezkoa da prezio handiko sistema konplexua sortzea, beraz, inbertsio handia beharko dugu. Eusko Jaurlaritza eskaintzen digun laguntzekin gure proiektuaren ideia aurrera eramango dugu, baina proiektuaren garapenerako beste inbertsio handi bat beharko dugu. Inbertsio hau bazkide kapitalista baten eskuetan utziko dugu. Bazkide kapitalista batek funtsezko finantzaketa, esperientzia, kontaktuak, sinesgarritasuna eta aholkularitza eman diezaioke gure proiektuari. Baliabide gehigarriak ere eskain ditzake, hala nola teknologia eta langile espezializatuak, eta irteera-estrategien plangintzan lagundu. Bazkide kapitalista izatea gure aktiboen zati bat galtzea inplikatu du (enpresaren %35-%40 artekoa), baina proiektuaren garapenari asko lagunduko digu.



- **BEZEROENTZAKO AURREKONTUAK ETA KOSTUAK**

Bezeroei ordainketa plan desberdinak aurkeztuko diogu. Aproposena ordainketa errepikariak, hau da, hilabetero edo urtero diru ordainketak egitea programaren lizentzia ordaintzeko. Eta prezio dinamikoak izango dira klinikaren beharren arabera.

Prezio dinamikoen aplikazioak kliniketan

- ★ Eskariaren Araberako Prezioak: Eskari handia dagoenean, prezioak igo ditzakezu. Adibidez, klinika dentalek oso beteta dituzten garaietan, tratamendu batzuen prezioa igo liteke.
- ★ Denboraldiaren Araberako Prezioak: Urte sasoi jakinetan eskaintza bereziak edo deskontuak egin daitezke, bezeroak erakartzeko. Adibidez, urte hasieran edo uda garaian eskaintza bereziak egitea.
- ★ Lehiaren Araberako Prezioak: Gure lehiakideen prezioak monitorizatuz, zure prezioak egokitu ditzakezu. Prezio baxuagoak eskaintzen dituzten lehiakideak daudenean, zuk ere prezioa jaitsi dezakezu bezeroak ez galtzeko.

- ★ Bezeroen Portaera eta Historiala: Prezio pertsonalizatuak eskaini ditzakezu bezero jakin batzuen portaeraren arabera. Adibidez, fidelizazio-programak sortu eta bezero leialentzat deskontuak eskaini.
- ★ Ordainketa Errepikakorrika eta Bakarreko ordainketa: Bezeroei programaren kostua epeka ordaintzeko aukera eskainiko diegu, hilero edo urtero izan daitekeena, edo hasieran ordainketa bakarra egitea. Honek malgutasun finantzario handiagoa emango die eta klinika bakoitzaren beharretara hobeto egokituko da.
- ★ Publizitatearen Truke Deskontuak: Deskontuak eskainiko dizkiegu gure produktua publizitatzen duten bezeroei. Adibidez, beren lokalaren atean pegatina bat jarritz, beren webgunean gurekin kolaboratzaile gisa aipatuz edo beste edozein promozio mota eginez. Honek haien kostuak murrizteko aukera emango die eta aldi berean gure ikusgarritasuna eta marka-errekonozimendua handituko ditu.

Azken finean prezioak aldatuz joango dira urteen zehar. Teknologia berrietara egokitu beharko dugu gure sistema, programaren lizentzien balioa eraldatuko da, gure teknikoek taldea ordaindu beharko diogu eta programa eta hardware-a (produktu fisikoak) aktualizatuz joango dira. Irabazten diruarekin enpresaren garapena bermatuko dugu eta programaren eta sistemaren handitzea lortuko dugu.