

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Para que nuestros clientes conozcan el producto tenemos diferentes estrategias.

Invitaciones:

Convocamos a los peluqueros y peluqueras de Bilbao a un hotel, para realizar demostraciones de nuestro producto. Podrán observar como funciona, en que les puede ayudar y al mismo tiempo poder ver como se utiliza la aplicación in situ.



En el hotel gran Bilbao será el lugar elegido para la presentación del producto, será a las 17:30 en el salón del quinto piso, para ello se necesitará la invitación que habremos enviado.

Esta demostración será para que nuestros clientes vean cómo se utiliza y en que les puede ayudar en su salón de belleza.

Aquellas personas interesadas y que no sean de Bilbao, tendremos conexión on-line para que puedan participar, esto será a través de la web.

Promociones:

En diferentes fechas realizaremos ofertas, por ejemplo, en fin de año la aplicación tendrá un descuento del 60%.

.

A través de la **página web:**

Ofrecemos nuestro producto y asesoramos a los clientes en cualquier duda que tengan.

También se pueden poner en contacto para que enviemos al técnico en informática y pueda resolver el problema.