

Estructura de costes

En primer lugar, los costes más importantes de nuestro proyecto son: comprar a nuestros proveedores, la redistribución de nuestro producto, el almacén y equipos informáticos. En base a esto, vamos a detallar nuestros costes y el beneficio de nuestro producto; y cómo afrontaremos estos gastos. Además, entraremos a fondo sobre nuestro plan de inversión y financiación.

Por un lado, para comenzar nuestro proyecto, nuestro planteamiento es empezar comprando la cantidad de 2840 vasos, que nos costaría un total de 2126,22 €. Nuestro proveedor, nos proporcionará la posibilidad de crear nuestro diseño en el empaque, sin suponer gastos adicionales. Asimismo, un coste de almacén de 450€ al mes, que cuenta con las temperaturas exactas para que nuestro producto se mantenga en las mejores condiciones. En él, guardaremos toda nuestra mercancía.

Una vez tengamos nuestros vasos, otro importante gasto que deberemos de asumir es la redistribución de nuestro producto, que será el costo de 81,15 € por cada 1500 vasos. Así pues, daremos 100 unidades de vasos a los 15 locales seleccionados, un total de 1500 vasos que redistribuiremos. Por lo tanto, contaremos con el servicio de Correos para el envío de nuestros vasos comestibles a los locales que ya habremos seleccionado. Así pues, los locales que hemos elegido, serán 10 ubicados en Donostia, y 5 en Irún; estos locales serán nuestros puntos de comienzo, que podrán cambiar o aumentar con el paso del tiempo y también, según el avance de nuestro producto. Por ello mismo, estableceremos con nuestros locales aliados, un mes de prueba para publicitar y dar a conocer nuestro producto sostenible, y afianzarnos con los locales. De tal manera, que también tendremos un contrato con ellos, en el que estén comprometidos a vender nuestros vasos comestibles.

Teniendo en cuenta ya asumidos nuestros gastos, los vamos a dividir en costes fijos (CF) y costes variables (CV) concluimos que nuestro CV por unidad (Vu) es la división de los costes totales de vasos entre la cantidad de vasos que son $2126,22/2840 = 0,749\text{€ c/u}$. En cuanto a los (CF) tenemos el almacén que son 450 €/mes, la redistribución del producto 81,15€, fondo de capital 1500€, fondos de comercio 700€, el préstamo que en un principio serán de 200€/mes; por último los impuestos van a depender del beneficio pero para la planificación fija se considera un 25% de las ganancias.

Los costes totales (CT) serán los siguientes: $(CF) = (450 + 81,15 + 700 + 200) = 1431,15\text{€}$ / cantidad de vasos: $2840 = 0,504\text{€ /vaso}$, por lo que tendremos finalmente $CT = Vu + CF/\text{cantidad de vaso} = 0,74 + 0,504 = 1,244\text{€ / vaso}$.

En conclusión, tenemos que:

- $CVu = 0,74\text{€ /vaso}$
- $CF \text{ totales} = 0,504\text{€ /vaso}$
- $CT = 1,244\text{€ /vaso}$

Para empezar a obtener ganancias de **1000€** tendríamos que calcular lo siguiente:

$P = 0,74 + (1431,15 + 1000) / 2840 = 1,60\text{€ vaso}$

- Precio sin ganancias: 1,244€ / vaso. Es decir, si vendiéramos nuestro producto a ese precio cubrimos todos los gastos pero sin obtener ningún beneficio.
- Precio con **beneficio** de 1000€: **1,60€ / vaso**



Cookiecup

Instituto Leizaran, Andoain

www.cookiecup.es

cookiecup@gmail.com

La financiación por tanto, que obtendremos para financiar nuestro producto será el préstamo que pediremos de un total de 7000€, que siendo un CF tendremos que pagar al mes 200€. Y además, contaremos con un fondo de capital, que las integrantes aportaremos para financiar nuestro proyecto; 500€ cada una, es decir, un total de 1500€. Así mismo, tendremos un total de 8500€ para financiar el proyecto.

Habiendo entonces calculado el coste de nuestro proveedor, el coste de almacén, redistribución de nuestro producto y equipos informáticos, de los cuales podremos llevar a cabo la administración de cuentas, gastos, etc; podremos entonces, dar a conocer el beneficio de nuestro producto sostenible. Teniendo en cuenta, los datos analizados, el precio al que venderemos nuestro vaso comestible, será un total de **1,60€**. Este precio es el que quedará establecido en los locales, donde se venderá nuestro producto, y el precio será independientemente del precio de la bebida que quieran los consumidores.

Por último, después de haber recabado toda la información para llevar a cabo nuestro producto, damos por concluido nuestra planificación de nuestro proyecto para finalmente crear nuestra empresa Cookiecup.

Plan de inversión		Plan de financiación	
Proveedor:	2126,22 €	Capital:	1500 €
Almacén:	450 €	Préstamo a 5 años:	7000 €
Redistribución del producto:	81,15 €		
Equipos informáticos:	700 €		
Total inversión	3.357,37 €	Total financiación	8500 €



3

Vasos comestibles Cupfee - 110ml / 220ml
(café para llevar, cacao, bebidas calientes)
960 Becher 220 ml (4 Kartons, 38 kg)
21,19 €/1kg

Aplicar

Subtotal

2416,17 €

Descuento en pedidos

DU ERHÄLTST AKTUELL 12% ...

- 289,95 €

Envío

Introducir la dirección de envío

Total

EUR **2126,22 €**

Incluye 139,10 € de impuestos

AHORRO TOTAL 289,95 €

Cookiecup

Irene, Miranda y Odile